

**Пресс-релиз компании Detecon Consulting  
«20 лет в России. Ключевые тренды ИКТ в период  
глобальной экономической трансформации»**

**г.Москва  
25.11.2014  
11:00**

**Крупнейший мировой ИКТ-консультант Detecon впервые в России представил новое видение развития телекоммуникационного рынка отраслевому сообществу, предложив радикальные решения для преодоления глобальных вызовов операторскому бизнесу в эпоху трансформации.**

Москва, 25 ноября. Detecon – глобальный ИКТ-консультант, 20 лет работающий в России – представил отраслевому сообществу главных руководителей компании, которые сформулировали основные тренды развития телекоммуникационного рынка и предложили российским операторам ряд инновационных ответов на текущие вызовы отрасли.

Управляющий партнер Detecon International Марк-Андреас Шульце и управляющий партнер российского офиса Detecon Europe Райнер Зеелиг поделились опытом работы компании с ведущими операторами в мире и России, рассказали о сотрудничестве с регуляторами по всему земному шару.

Заместитель генерального директора по операционным вопросам Detecon International Штефан Вильгельм рассказал о трендах и рисках цифровой трансформации, главных новых вызовах для ИКТ-отрасли.

Анализ и бизнес-планирование на опыте рынка Германии показывают, что при текущих тенденциях операторы связи рискуют выйти в убыточную зону уже в 2018 году. Ежегодно трафик в сетях операторов связи увеличивается на 50-100% - до 2022 года эксперты Detecon предсказывают 20-кратное увеличение трафика. В России консультанты также констатируют удваивание трафика в мобильных сетях. Они отмечают, что при этом впервые за 20 лет, в 2014 году, выручка операторов начала снижаться – падение в выручке от голосовых услуг от 3-10% пока еще компенсируется активным ростом выручки от передачи данных и прочих услуг. На российском рынке, где ARPU мобильных данных в три раза ниже, чем в Германии, OPEX растет с учетом увеличения сетей и инфляции, а развертывание сетей стало дороже на 30% только за счет падения курса рубля, угроза убыточности бизнеса оператора – еще ближе.

Управляющий партнер по технологиям в Европе и СНГ Detecon Europe Штефан Шниттер представил доклад «Актуальные темы телеком-сектора: Small Cells, OTT-партнерства и дифференцированные рыночные подходы». Эксперт особо отметил, что за рынок новых дополнительных услуг агрессивно борются OTT-провайдеры, а рост выручки от OTT-сервисов в 10 раз выше роста выручки от традиционных услуг связи. При этом все инвестиции по расширению сетей ложатся на оператора. Деятельность OTT-игроков регулируется слабо, несмотря на то, что они предлагают фактически те же услуги, что и инфраструктурные провайдеры. Регулирование OTT позволит приостановить разрушение рынков связи, замедлить процессы, которые делают инвестиции в сеть невыгодными. Однако оператором связи следует использовать отсрочку для пересмотра коммерческих и технологических стратегий.

В выступлении «Связь будущего. Семь рычагов обеспечения рентабельности в долгосрочной перспективе» управляющий партнер Detecon Europe Петер Крюссель указал ключевые точки приложения усилий для успеха операторского бизнеса в условиях рыночной трансформации: современные сетевые концепции; интегрированное развертывание сетевых емкостей; целенаправленные инновации; партнерства; магистральный (оптовый) сегмент; дифференцированный рыночный подход; гибкие процессы и ИТ.

Эксперты резюмировали, что ключевым фактором для сохранения привычного уровня рентабельности операторского бизнеса на ближайшие 5-8 лет необходима четко согласованная коммерческая и техническая стратегии, позволяющие выдержать должную инвестиционную дисциплину. В ходе встречи

руководители Detecon представили только что вышедшее издание «Связь будущего: семь рычагов обеспечения рентабельности в долгосрочной перспективе» (Future Telco. Profitability in Telecommunications: Seven Levers Securing the Future), в котором аккумулированы знания, опыт и рекомендации глобального консультанта для операторского бизнеса.

***О компании Detecon***

*Detecon – консалтинговая компания, объединяющая классический менеджмент-консалтинг с высоким уровнем технологической экспертизы. Detecon концентрируется на консультировании и решениях в области инфокоммуникационных технологии (ИКТ).*

*Detecon International образована в результате слияния компании по управленческому и ИТ консалтингу – Diebold, основанной в 1954 году, и телекоммуникационной консалтинговой компании Detecon, основанной в 1977 году. Detecon – дочерняя компания корпорации T-systems International – бренда для бизнес-клиентов Deutsche Telekom. Ноу-хау компании Detecon объединяет знания, полученные в результате успешного завершения проектов в области менеджмента и ИКТ в более чем 160 странах.*

**За дополнительной информацией, пожалуйста, обращайтесь к Райнеру Зеелигу, +7 499 418 04 34, [Rainer.Seelig@detecon.com](mailto:Rainer.Seelig@detecon.com)**

<http://www.detecon.com/ru/ru/?q=ru>

<https://www.facebook.com/detecon>

<https://www.xing.com/companies/deteconinternationalgmbh>

<http://www.youtube.com/user/DeteconConsulting/videos>