

Особенности внешнеэкономического сотрудничества Казахстана с Евросоюзом: итоги и перспективы



Иванов Дмитрий Александрович —
аспирант Дипломатической академии МИД России.

Dmitriy A. Ivanov —
Post-graduate student, Diplomatic Academy of the Ministry
of Foreign Affairs of Russia.



УДК 330.322; 339.97

Целью статьи является предоставление объективной информации об итогах и перспективах развития внешнеэкономического сотрудничества между Казахстаном и Европейским союзом. Рассматриваются ключевые аспекты двусторонней экономической политики, анализируются особенности торгово-экономического взаимодействия, в том числе в области энергетики. ЕС — ведущий торговый и инвестиционный партнер Казахстана, несмотря на близость России и Китая. В 2015 г. Казахстан и ЕС заключили Соглашение о расширенном партнерстве и сотрудничестве, которое учитывает обязательства Казахстана в ВТО и ЕАЭС. В статье приводятся актуальные статистические данные из международных и казахстанских источников.

Ключевые слова

Казахстан, Европейский союз, стратегия, новое соглашение, сотрудничество, торговля, инвестиции, энергетика, модернизация.



Сопоставление внешнеэкономических стратегий ЕС и Казахстана

Внешнеэкономическая политика Евросоюза в отношении Казахстана сформировалась под влиянием трех факторов: острой зависимости ЕС от импорта энергоносителей, расширения ЕС и переноса его границ на Восток, а также

исторической заинтересованности Германии в распространении своего влияния в регионе. Главный из них — интерес Евросоюза к установлению особых энергетических связей с Каспийским регионом для осуществления беспрепятственных поставок энергоресурсов, в том числе в целях ослабления зависимости ЕС от импорта энергоносителей из

Overview of Economic and Trade Relations Between Kazakhstan and the European Union: Current Trends and Prospects

The European Union (EU) and Kazakhstan have established close economic and trade relations much thanks to EU Strategy for Central Asia and Kazakh state program Path to Europe.

Bilateral trade have been growing steadily since 2002. Today EU is Kazakhstan's first trade partner with annual turnover of \$24,1 billion representing a half of the country total trade in 2016 and the largest investor, ahead of Russia and China. EU imports from Kazakhstan are dominated by energy (minerals, fuels) products. The main EU exports to Kazakhstan include machinery and transport equipment, other manufactured goods and chemicals. In 2015 Kazakhstan has joined WTO with the EU consistently supporting Kazakhstan's accession. Over the past two decades, Kazakhstan and EU have developed a strong and mutually beneficial energy cooperation. Major EU-based energy companies have significant investments in the Kazakh oil and gas industry. Currently, around 70% of Kazakhstan oil exports go to Europe, corresponding to 6.5% of the EU total oil imports. The 2017-address by the President Nursultan Nazarbayev comprise an industrial strategy aimed at modernizing Kazakhstan's economy by diversifying it away from overdependence on extractive industries, targeting R&D and joining the top 30 most developed countries by 2050. Therefore Enhanced Partnership and Cooperation Agreement signed in 2015 offers new opportunities for Kazakhstan and EU and could be interesting for partners in the Eurasian Economic Union.

Keywords

Kazakhstan, European Union, strategy, new agreement, cooperation, trade, investment, energy, modernization.

➤ **Казахстан заинтересован в диверсификации маршрутов экспорта, стабильной поставке энергоресурсов на кредитоспособный и предсказуемый европейский рынок с населением 500 млн человек, привлечении инвестиций и в технологическом перевооружении экономики.**

России. В связи с этим в 1995 г. Европейская комиссия инициировала программу межгосударственной транспортировки нефти и газа в Европу INOGATE. С середины 2000-х годов Брюссель стал проводить линию на объединение энергетических рынков новых независимых государств с внутренним энергорынком Евросоюза под эгидой «Бакинской инициативы». В русле продвижения политики Черноморской синергии на Восток в 2007 г. Евросоюз по настоянию Германии утвердил Стратегию по Центральной Азии. Она, по мнению тогдашнего главы МИД Германии Франка-Вальтера Штайнмайера, «призвана увязать воедино проблемы энергоснабжения и безопасности — главные сферы интересов ЕС в регионе». В стратегии ЕС определил для себя шесть «казахстанских приоритетов»: торгово-экономическое и инвестиционное сотрудничество, энергетика и транспорт, права человека и верховенство закона, образование, борьба с изменением климата, общими угрозами и вызовами, а также поощрение регионального сотрудничества [1].

Со своей стороны Казахстан заинтересован в диверсификации маршрутов экспорта, стабильной поставке энергоресурсов на кредитоспособный и предсказуемый европейский рынок с населением 500 млн человек, привлечении инвестиций и в технологическом перевооружении экономики. Тесные контакты Казахстана с ЕС обусловлены продвижением интересов на мировой арене, вступлением в ВТО и преодолением экономической изоляции. На этих приоритетах акцентируется внимание во всех программных документах социально-экономического развития страны: Стратегии-2030, Стратегии вхождения Казахстана в число пятидесяти наиболее конкурентоспособных стран мира, а также в ежегодных посланиях президента народу. В закреплении неизменности европейского выбора в 2008 г. Казахстан принял государственную программу «Путь в Европу» [2], которая стала симметричным ответом на стратегию ЕС. Ее цель — сближение с европейскими странами, где сосредоточены крупные торговые и инвестиционные ресурсы. Благодаря госпрограмме Казахстан подписал договоры о стратегическом партнерстве с Великобританией, Венгрией, Испанией, Италией и Францией, увеличил объем товарооборота и инвестиций из ЕС, закрепил преобладающее значение европейского экономического вектора на годы вперед. Этот тезис подчеркивается и в Концепции внешней политики Казахстана на 2014–2020 гг.

Анализ торговых и инвестиционных связей Казахстана и ЕС

Европейский союз является ведущим торговым партнером Казахстана, на долю которого приходится половина объема казахстанской внешней торговли (на Россию — 19%, Китай — 16%). В 2016 г. произошел спад в торговле со всеми основными партнерами Казахстана. Товарооборот со странами ЕС сократился в 1,5 раза и составил 24,1 млрд долл.



Казахстан имеет положительное сальдо в торговле с ЕС (табл. 1) [3]. Для Евросоюза Казахстан является 34-м по значению партнером: на него приходится 0,5% товарооборота [4]. Таким образом, Казахстан более зависит от торговых связей с ЕС, нежели Евросоюз от торговли с Казахстаном. При этом Казахстан является важным альтернативным поставщиком топлива и другого сырья на рынок ЕС. В пятерку ведущих торговых партнеров Казахстана входят Франция, Германия, Италия, Греция и Испания.

Структура двусторонней торговли остается неизменной последние 10 лет: топливные и сырьевые товары составляют основную часть казахстанского экспорта, в то время как из ЕС импортируются готовые промышленные

и потребительские товары. Нефть и нефтепродукты являются основой товарной структуры импорта из Казахстана в ЕС (табл. 2).

В торговле Казахстана с ЕС имеется и ряд нерешенных проблем. Брюссель неоднократно применял ограничительные меры в отношении казахстанской продукции, в том числе ферросплавов, желтого фосфора, икры и др. Они привели к потере рынка и неблагоприятно отразились на экспортном потенциале страны. С 2004 г. Казахстан добивается статуса «страны с рыночной экономикой» при проведении Евросоюзом антидемпинговых расследований, но пока безуспешно (для сравнения: ЕС предоставил рыночный статус экономике Украины в 2005 г.). Казахстаном защитные меры в отношении европейской про-

Таблица 1

Показатели взаимной торговли Казахстана с ЕС в 2005, 2010–2016 гг., млрд долл.

Показатель	2005 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Оборот	15,3	38,1	49,4	54,6	54,7	53	31,3	24,2
Экспорт	11	30,8	42,1	45,3	45,6	44,4	24,4	18,5
Импорт	4,3	7,3	7,3	9,3	9,1	8,6	6,9	5,7

Источник: [3]

Таблица 2

Товарная структура торговли Казахстана с ЕС в 2015 г.

Наименование товара	Стоимость, млрд долл.	% к общему объему
Экспорт в ЕС	24,4	100
Минеральные продукты (в том числе нефть и нефтепродукты)	19,6 (19,2)	87,7 (85,7)
Товары неглубокой обработки, классифицированные по материалам, из которых они изготовлены (в том числе цветные металлы)	1,4 (1,2)	6,3 (5,6)
Продукция химической промышленности, каучуки и пластмассы	0,54	2,4
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	0,29	1,3
Железо и сталь в необработанном виде	0,12	0,5
Импорт в Казахстан	6,9	100
Машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты	3,4	40,2
Товары неглубокой обработки, классифицированные по материалам, из которых они изготовлены (в том числе железо, сталь и изделия из них)	1,7 (1,09)	20,1 (12,7)
Продукция химической промышленности, каучуки и пластмассы (в том числе медикаменты)	1,5 (0,92)	18,4 (10,8)
Промышленные товары широкого потребления	1,1	13,2
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье	0,48	5,7

Источник: [5]

➤ Для Казахстана ЕС остается основным рынком экспорта энергоресурсов, прежде всего углеводородов. В страны Европы поставляется более 70% от общего объема казахстанского экспорта нефти.

дукции на национальном уровне не используются, а от лица Евразийской экономической комиссии применяется антидемпинговая пошлина в отношении легких коммерческих автомобилей.

Вступление Казахстана в ВТО в 2015 г. создало предпосылки для перехода торгово-экономического сотрудничества Казахстан — ЕС на качественно новый уровень, обеспечило более свободные условия взаимного доступа на рынки друг друга. В процессе присоединения к ВТО в Казахстане проведена масштабная работа по реформированию законодательства и внедрению мер, направленных на улучшение инвестиционного климата и конкурентной среды.

Около 50% прямых иностранных инвестиций (далее — ПИИ), или 125 млрд долл., пришло в казахстанскую экономику из стран Евросоюза (для сравнения, доля притока ПИИ из Китая в Казахстан увеличилась с 2% в 2007 г. до 9% к 2016 г., а доля притока ПИИ из России остается неизменной и составляет 5%). В пятерку крупнейших инвесторов входят Нидерланды, Великобритания, Франция, Германия и Италия. Более трети притока ПИИ направлено в нефтяную и горнодобывающую отрасли, а также в сельское хозяйство, еще треть — в профессиональные и технические услуги, многие из которых задействованы в добывающей промышленности. Далее следуют ПИИ в оптовую торговлю (13%) и производственный сектор (11%). На строительство, информационные и коммуникационные технологии, а также финансовые услуги приходится 3–4% ПИИ [6]. Как представляется, инвестиции ЕС в Казахстане еще не вполне исчерпали свой экономический потенциал. Низкий уровень реинвестированных доходов означа-

ет, что прибыль чаще изымается, нежели сохраняется для расширения и развития. 2016 г. отмечен сокращением притока ПИИ (–52%) в экономику Казахстана [7], в связи с этим укрепление инвестполитики поможет правительству привлечь дополнительные и удерживать имеющиеся европейские ПИИ. ЕС занимает второе (после России) место по общему объему накопленных казахстанских инвестиций за рубежом — на них приходится 30%, или 50 млрд долл. Их основными получателями являются Нидерланды, Великобритания, Люксембург, Кипр и Румыния.

Энергетическое сотрудничество Казахстан — ЕС

Крайне важным элементом, цементирующим казахстанско-европейское взаимодействие, является энергетический диалог. Не секрет, что ЕС стремится всеми доступными способами участвовать в разработке, торговле и транспортировке казахстанских энергоносителей. Необходимость выработки специальной энергетической линии в отношении государств Каспийского региона закладывалась уже в самом первом стратегическом документе ЕС по формированию общей энергополитики — Зеленой книге «Навстречу ев-



ропейской стратегии безопасности энергообеспечения» 2000 г. С тех пор значение Казахстана регулярно подчеркивается во всех документах ЕС, посвященных энергобезопасности, однако с разными нюансами. В свою очередь программа правительства Казахстана по развитию нефтегазового сектора на 2010–2014 гг., концепции развития ТЭК и газового сектора до 2030 г. подчеркивают привлекательность европейского рынка и инвестиций для создания диверсифицированной системы экспорта энергоресурсов с учетом прогноза увеличения добычи нефти и плана освоения каспийского шельфа. Это относится и к таким крупным проектам, как Тенгиз, Карачаганак и Кашаган, которые реализуются с участием *Shell* (ранее и *BG*), *Eni*, *Total*. Корпоративная стратегия европейских ТНК в Казахстане направлена на всемерное расширение бизнеса.

Для Казахстана ЕС остается основным рынком экспорта энергоресурсов, прежде всего углеводородов. В страны Европы поставляется более 70% от общего объема казахстанского экспорта нефти. В 2016 г. импорт сырой нефти и нефтепродуктов из Казахстана составил порядка 50 млн т, или 6,5% от чи-



стого импорта нефти ЕС (предварительные данные). По этому показателю Казахстан является пятым партнером ЕС после России, Норвегии, Саудовской Аравии и Нигерии. Казахстан также поставляет в Европу газ через магистральную сеть России. С учетом формирования единого рынка и европейской энергосистемы, использования новых видов топлива в среднесрочной перспективе Казахстан останется для Европы одним из альтернативных поставщиков энергоресурсов, однако доля его поставок скорее всего увеличиваться не будет. Другим актуальным направлением энергосотрудничества с ЕС является атомная отрасль. Казахстан обеспечивает около 20% всей потребности ЕС в уране. Одним из ведущих партнеров Казахстана в данной сфере является Франция. СП «Катко» (доля *Areva* — 51%, Казатомпрома — 49%) осуществляет геологоразведку, добычу и переработку природного урана в Казахстане, который затем экспортируется на французские АЭС.

Энергетическое взаимодействие сторон имеет свои особенности. Здесь отмечается низкая заинтересованность европейских партнеров в развитии казахстанского бизнеса, передаче технологий и ограничение доступа на рынок ЕС. К примеру, все попытки компании «КазМунайГаз» закрепиться в Европе были неудачными, будь то участие в приватизации чешского холдинга *Unipetrol* в 2004 г., литовского НПЗ *Mažeikių nafta* в 2006 и 2014 гг. или приобретение в 2007 г. румынского *Rompelrol*. 3 ноября 2016 г., выступая



➤ В области энергетического взаимодействия отмечается низкая заинтересованность европейских партнеров в развитии казахстанского бизнеса, передаче технологий и ограничение доступа на рынок ЕС.

в парламенте, руководитель «КазМунайГаза» С.М. Мынбаев отметил безуспешность попыток работать за пределами Казахстана и сообщил о сворачивании деятельности компании за рубежом. В сложившихся условиях Астана переориентировала часть экспортных мощностей на Азию, предлагающую огромный рынок. Так, в 2004 г. Казахстан подписал с Китаем соглашение о сотрудничестве в области нефти и газа, в 2006 г. был построен нефтепровод, а в 2009-м — газопровод между двумя странами. Однако здесь не все гладко. Китай инвестирует в Казахстан почти столько же, сколько в страны Африки, в два раза больше, чем в Австралию, и в пять раз больше, чем в Россию. Но, как показывает практика, его приоритетами являются вывоз сырья и строительство для этого инфраструктуры, в то время как Казахстан стремится развивать собственные высокотехнологичные отрасли. Таким образом, Евросоюз по-прежнему остается ключевым потребителем казахстанских углеводородов, поддерживающим равновесие сил в регионе, источником инвестиций и технологий. В силу таких объективных геоэкономических и геополитических причин Казахстан и ЕС ближайшие десятилетия будут оставаться взаимозависимыми партнерами в сфере энергетики.

Новое соглашение Казахстан — ЕС

В 2015 г. Казахстан и ЕС заключили Соглашение о расширенном партнерстве и сотрудничестве, которое заменило соглашение 1995 г. Новый договор носит комплексный характер и предусматривает углубленное партнерство сторон в области экономического и социального развития, человеческих ресурсов, поддержки малых и средних предприятий, инвестиций, финансовых услуг, туризма, сельского хозяйства, энергетики и транспорта, защиты окружающей среды, здравоохранения, образования и др. Всего он содержит 287 статей, 220 из которых посвящены экономическим и околоэкономи-

ческим вопросам [8]. Важным новшеством является договоренность сторон развивать сотрудничество в области инвестиций и промышленного производства. Предлагаются новые подходы к энергетическому партнерству, важность которого трижды подчеркнута в преамбуле договора. Помимо традиционных секторов ТЭК упор делается на энергоэффективность и экологическую безопасность, возобновляемые источники энергии, обмен технологиями и подготовку кадров. Предусматривается сотрудничество в области стимулирования инноваций, доступ Казахстана к научным и образовательным программам ЕС, содействие коммерциализации результатов НИОКР. Все эти положения актуальны в свете задачи модернизации казахстанской экономики до 2050 г., поставленной президентом Н.А. Назарбаевым в еже-



годном Послании народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» 31 января 2017 г.

Предметное взаимодействие Казахстана с ЕС на основе нового соглашения и синтеза

экономических потенциалов будет способствовать повышению конкурентоспособности этих стран, их адаптации к новым глобальным вызовам, содействовать проведению третьей модернизации экономики Казахстана. Нужно отметить, что у Казахстана еще не было такого полномасштабного договора ни с США, ни с Китаем, ни с Турцией (с Россией — отдельная тема). Но на его реализацию повлияют нынешние реалии Ста-

близость России и Китая. В 2016 г. снизился товарооборот Казахстана со всеми основными торговыми партнерами. С ЕС он сократился в 1,5 раза и составил 24,2 млрд долл. (против 31,2 млрд долл. в 2015 г.). Казахстан является важным альтернативным поставщиком топливных ресурсов в Европу. Евросоюз — крупнейший инвестор в экономику Казахстана, его доля составляет 50%. Показатели экономических отношений Казахстана и ЕС отличаются устойчивым развитием и стабильной перспективой. Вступление Казахстана в ВТО в 2015 г. открыло новые возможности для расширения доступа казахстанских товаров на европейский рынок. Стороны используют торговые ограничения в отношении друг друга, ЕС не предоставляет Казахстану статуса страны с рыночной экономикой.

3. Основой взаимодействия сторон является энергодиалог. Страны Европы приобретают у Казахстана в основном энергоносители, остальной импорт представлен прочим сырьем и промышленными изделиями неглу-

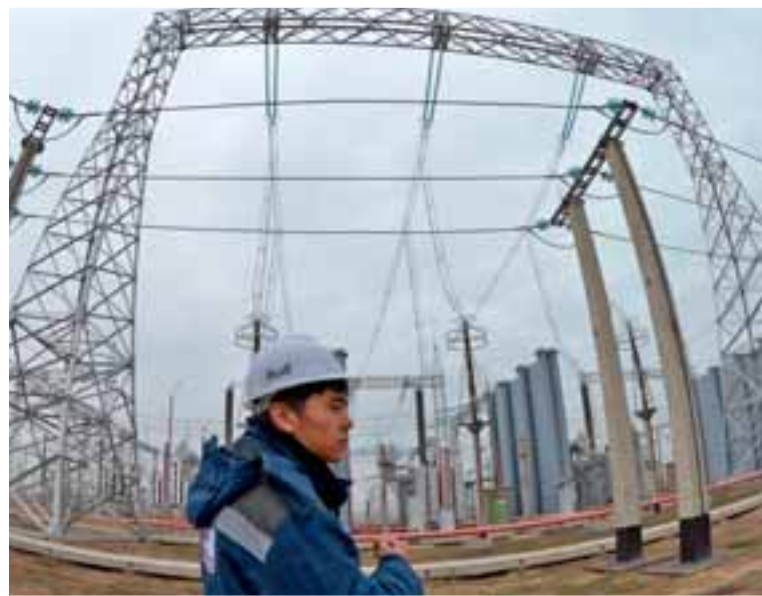


рого Света — замедление экономического роста, проблемы с мигрантами, выход Великобритании из ЕС и др. Многие будут зависеть и от успешного проведения в Казахстане объявленных политических и экономических реформ.

Рассмотрев основные показатели развития внешнеэкономического сотрудничества между Казахстаном и Евросоюзом, можно сделать следующие выводы относительно итогов и перспектив взаимодействия сторон.

1. Решающую роль во взаимоотношениях Брюсселя и Астаны играют два фактора: потребность ЕС в углеводородах и наличие их значительных запасов в Казахстане. Существенную роль в конкретизации экономических интересов сторон сыграли Стратегия ЕС в ЦА и госпрограмма Казахстана «Путь в Европу».

2. Для Казахстана Евросоюз является торговым партнером номер один, несмотря на



бокой переработки. Доля продукции с высокой добавленной стоимостью незначительна. В экспорте ЕС в Казахстан преобладают готовые изделия, включая машины и промышленное оборудование, транспортные средства, продукция химической промышленности,

➤ Для Казахстана Евросоюз является торговым партнером номер один, несмотря на близость России и Китая.

медикаменты, потребительские и продовольственные товары. Ключевые торговые и инвестиционные партнеры Казахстана — Франция, Германия, Италия, Нидерланды, Греция и Испания. Структура товарообмена Казахстана с ЕС неравномерна и в среднесрочной перспективе таковой останется. Это не отвечает экономическим интересам и перспективам Казахстана, поскольку страна имеет стратегическую цель — проведение третьей модернизации экономики.

4. В 2015 г. Казахстан и ЕС заключили Соглашение о расширенном партнерстве и сотрудничестве. Оно гарантирует сторонам торговлю и инвестиции на равных условиях и принципах недискриминации. При его подписании Казахстан руководствовался своими обязательствами в рамках ЕАЭС и ВТО. Этот договор призван способствовать коренному перелому в отношениях между Казахстаном и ЕС, изменить структуру и характер торговли, открыть новые экономические горизонты и содействовать переводу казахстанской экономики на индустриально-инновационный путь развития. **ЕК**

ПЭС 17040 / 02.03.2017

Источники

1. Стратегия нового партнерства: Европейский союз и Центральная Азия [Электронный ресурс] // Европейская



References

1. *Strategiya novogo partnerstva: Evropeyskiy soyuz i Tsentral'naya Aziya* [The EU and Central Asia: Strategy for a New Partnership]. Evropeyskaya sluzhba vneshnikh deystviy, available at: https://eeas.europa.eu/sites/eeas/files/the_european_union_and_central_asia_the_new_partnership_in_action.pdf.
2. *Ukaz Prezidenta Respubliki Kazakhstan ot 29 avgusta 2008 g. no. 653 "Ob utverzhdenii gosudarstvennoy programmy "Put' v Evropu" na 2009–2011 gg."* [Decree by the President of Kazakhstan of August 29, 2008 no. 653 "On approval of the state program "Path to Europe" 2009–2011"], available at: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30202015#pos=4;-282 i *plana meropriyatiy po ee realizatsii. Postanovlenie Pravitel'stva Respubliki Kazakhstan ot 4 oktyabrya 2008 g. no. 916* [Decision of the Government of Kazakhstan of October 4, 2008 no. 916 "Action plan on implementation of the state program "Path to Europe"], available at: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30209873#pos=5;-282.
3. *Dannye vneshney trgovli Kazakhstana za 2016 g.* [Kazakhstan external trade statistics 2016]. Komitet gosudarstvennykh dokhodov Ministerstva finansov Kazakhstana, available at: http://kgd.gov.kz/ru/exp_trade_files.

служба внешних действий. URL: https://eeas.europa.eu/sites/eeas/files/the_european_union_and_central_asia_the_new_partnership_in_action.pdf.

2. Указ Президента Республики Казахстан от 29 августа 2008 г. № 653 «Об утверждении государственной программы „Путь в Европу“ на 2009–2011 гг.» [Электронный ресурс]. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30202015#pos=4;-282 и плана мероприятий по ее реализации [Электронный ресурс] // Постановление Правительства Республики Казахстан от 4 октября 2008 г. № 916. URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30209873#pos=5;-282.

3. Данные внешней торговли Казахстана за 2016 г. [Электронный ресурс] // Комитет государственных доходов Министерства финансов Казахстана. URL: http://kgd.gov.kz/ru/exp_trade_files.

4. Торговля ЕС с третьими странами в 2016 г. [Электронный ресурс] // Генеральный директорат по торговле Евро-

комиссии. URL: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2006/september/tradoc_122530.02.2017.pdf.

5. Торговля ЕС с Казахстаном в 2015 г. [Электронный ресурс] // Еврокомиссия. URL: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2016/september/tradoc_113406.pdf.

6. Статистика прямых инвестиций по направлению вложения за III квартал 2016 г. [Электронный ресурс] // Национальный банк Казахстана. URL: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian>.

7. Доклад Конференции ООН по торговле и развитию UNCTAD о мировых инвестициях за 2016 г. [Электронный ресурс]. URL: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016_overview_en.pdf.

8. Соглашение о расширенном партнерстве и сотрудничестве между Казахстаном и Евросоюзом 2015 г. [Электронный ресурс] // Официальный журнал Европейского союза. URL: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:22016A0204%2801%29&from=EN>.



4. *Torgovlya ES s tret'imi stranami v 2016 g.* [Client and Supplier Countries of the EU28 in Merchandise Trade 2016]. General'nyy direktorat po trgovle Evrokomissii, available at: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2006/september/tradoc_122530.02.2017.pdf.

5. *Torgovlya ES s Kazakhstanom v 2015 g.* [Client and Supplier Countries of the EU28 in Merchandise Trade 2015]. Evrokomissiya, available at: http://trade.ec.europa.eu/doclib/docs/2016/september/tradoc_113406.pdf.

6. *Statistika pryamykh investitsiy po napravleniyu vlozheniya za III kvartal 2016 g.* [External Sector Statistics, Gross inflow of FDI in Kazakhstan: breakdown by types of economic activities]. Natsional'nyy bank Kazakhstana, available at: <http://www.nationalbank.kz/?docid=680&switch=russian>.

7. *Doklad Konferentsii OON po trgovle i razvitiyu UNCTAD o mirovykh investitsiyakh za 2016 g.* [United Nations Conference on Trade and Development, World Investment Report 2016], available at: http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016_overview_en.pdf.

8. *Soglasenie o rasshirennom partnerstve i sotrudnichestve mezhdru Kazakhstanom i Evrosoyuzom 2015 g.* [Enhanced Partnership and Cooperation Agreement between the EU and Kazakhstan]. Ofitsial'nyy zhurnal Evropeyskogo soyuza, available at: <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/EN/TXT/PDF/?uri=CELEX:22016A0204%2801%29&from=EN>.