



Правительство России определило, что ратификация Государственной думой Соглашения о присоединении Российской Федерации к Всемирной торговой организации (ВТО) произойдет не позднее 15 июня 2012 г. Таким образом, присоединение к ВТО происходит после 18 лет мучительных размышлений и подвергает не только российский бизнес, но и все общество серьезным испытаниям. Общество так и не получило внятного ответа на главный вопрос: зачем нам это надо?

Председатель Комитета Госдумы по экономической политике, инновационному развитию и предпринимательству И.Н. Руденский, поддерживая присоединение к ВТО, прямо признал: сейчас, когда документы подписаны и «поезд ушел», мы только «вступаем в стадию предметного изучения пакета соглашений по ВТО». Вице-президент «Деловой России» В.Ю. Сурвилло отметил

«большую, если не глобальную неинформированность бизнеса о том, что происходит, и в чем суть этого соглашения. Лишь у 6% опрошенных существует разработанная система адаптации бизнеса к ВТО. Еще 11% собираются это сделать, а 48% будут разрабатывать какие-то меры, когда их это коснется; 34% заявили, что ничего разрабатывать не планируют» [1].

Обстановка, объективно говоря, накаляется, несмотря на то, что в обществе нет четкого отношения к этой проблеме. Сомнения, естественно, есть! Но на чем они базируются, насколько они обоснованны? Публикаций на эту тему достаточно. А вот все ли учитывает правительство, шагающее в пасть к этому международному монстру? Нас, в частности, интересуют связанные с этим проблемы минерально-сырьевого комплекса (МСК) России — главной составляющей ее экономики.



Мы не впервые обращаемся к данной теме. В книге «Дальний Восток — зона притяжения» [2] и «Избранное-2» [3] поднимался вопрос о вхождении России в ВТО в связи с ее минерально-сырьевым комплексом — комплексом, который становится объектом «агрессии» иностранной политики и капитала.

1. При рассмотрении этой проблемы будем также ссылаться на работу Национального инвестиционного совета (НИС) РАН «Народно-хозяйственные последствия присоединения России к ВТО» [4], доклад на V Международном форуме «Высокие технологии XXI века» (19–23 апреля 2005 г., Москва), сделанный профессором Цюрихского университета В.В. Овчинниковым [5], книгу «Крах мировой финансовой эйфории» [6] и др. К сожалению, эти работы не известны широкому кругу специалистов и не получили должной оценки. А жаль!

Козловский Евгений Александрович — вице-президент Российской академии естественных наук, генеральный директор Института геолого-экономических проблем, член Высшего горного совета России, доктор технических наук, профессор.

Общие подходы

Либерализация мировой торговли в рамках Всемирной торговой организации при рыночном регулировании, максимальной свободе перемещения капитала и специалистов, товаров и услуг требует от стран — членов ВТО взаимного предоставления режима наибольшего благоприятствования в торговле товарами и услугами иностранного происхождения, регулирования торговли исключительно тарифными методами, отказа от использования ограничений, открытости торговой политики и др.

Известно, что в современных рыночных условиях конкурентоспособность экономики и экономическая безопасность государства, состояние социально-экономической сферы зависят от конкурентоспособности всех государственных институтов и бизнес-структур независимо от их формы собственности и вида деятельности. Их конкурентоспособность в современной мировой рыночной среде определяется соответствием существующим международным стандартам системы менеджмента качества (СМК). Международные стандарты (в особенности ISO 9001:2008) распространяются на все сферы деятельности: промышленность и инновации, науку и образование, финансовые и иные услуги, сферу управления, включая госаппарат. Стандартами устанавливаются новые требования к производителям товаров и услуг, инвестиционным и производственным процессам, содержанию и формам экспертных заключений.

В странах с развитой рыночной экономикой соответствие бизнес-структур этим стандартам является заботой их владельцев, а в странах с развивающейся рыночной экономикой (например, в Китае) вопросы стандартизации и сертификации относятся к целенаправленно проводимой государственной политике. К сожалению, в России эта про-

блема, даже после договоренностей правительства о вступлении в ВТО, на государственном уровне не понята, в связи с чем она не формулируется хотя бы для предприятий реального сектора экономики.

Необходимо уяснить, что при присоединении к ВТО национальные государства делегируют ей часть своих суверенных полномочий, при этом они теряют возможность централизованно планировать аспекты развития страны, обязуясь под надзором соответствующих независимых международных комиссий проводить политику роста качества судебной системы и технического регулирования, снижения бюрократического пресса чиновников и непрозрачности регулирования, роста защиты прав собственности, совершенствования налоговой и таможенной системы рыночными методами. Если государство этого не делает, то оно подвергается серьезным экономическим санкциям со стороны государств — членов ВТО.



В подобной ситуации вступление России в ВТО может иметь необратимые последствия для ее экономики, экономической безопасности и населения: согласно правилам ВТО, бизнес-структуры, не сертифицированные в свете требований СМК, начнут немедленно вытесняться с внутреннего рынка зарубежными компаниями, не говоря уже о естественной потере зарубежных рынков сбыта, за исключением, возможно, только экспорта сырьевых ресурсов и продукции первого их передела.

К подобным событиям зарубежные компании (в первую очередь из США и ЕС) уже готовятся, вкладывая в это немалые средства.

Что за организация ВТО?

Всемирная торговая организация осуществляет торговую и промышленную деятельность в едином мировом правовом и экономическом пространстве с целью, как утверждается, якобы защиты от любых недобросовестных действий, ухудшающих конкурентоспособность предпринимателей из разных стран, причем как со стороны суверенных государств, так и со стороны частных корпораций.

Главный принцип ВТО заключается в том, что все, что ограничивает конкурентоспособность производителей продукции на внешних и внутренних рынках мира, должно быть обосновано в соответствии с принятыми генераль-



ными соглашениями, договорами и протоколами ВТО. В обмен на присоединение к ВТО каждая страна делегирует ей часть своих суверенных полномочий и поощряет судебную практику иностранных арбитражных судов при торгово-промышленных спорах предпринимателей из стран, являющихся ее членами. Организация располагает обширным арсеналом инструментов рыночного характера в сфере технического регулирования добросовестной конкуренции: широким спек-

ром инструментов и методик — международными и глобальными стандартами, сертификатами, средствами аккредитации и лицензирования для разных видов предпринимательской деятельности и др. Страна, присоединяющаяся к ВТО, делает это добровольно и осознанно в целях глобальной интеграции в мировую экономику, основанную на рыночном регулировании, с максимальной свободой перемещения капитала, рабочей силы, товаров и услуг.

Ежегодный бюджет ВТО составляет более 168 млн швейцарских франков (примерно 90 млн долл.). Штат секретариата образуют 500 сотрудников, работающих по постоянному найму. Глава — генеральный директор, периодически переизбирается из числа представителей стран, присоединившихся к ВТО.

Цели и принципы ВТО — регулирование торгово-политических отношений участников организации на основе пакета соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986–1994). Эти документы являются правовым базисом современной международной торговли и международного разделения труда.

А вот В. Тор ядовито подметил: «...Когда экономики развивающихся стран вступают в конкурентную борьбу по жестким правилам ВТО, они оказываются в роли подростка, который прочитал несколько книг о боксе и вышел на ринг, чтобы сразиться с профессиональным бойцом. Результат таких схваток предскажем: используя свои конкурентные преимущества и юридические инструменты, лидеры мировой экономики взламывают слаборазвитые национальные рынки, захватывая контроль над ресурсами неосторожных новичков, ликвидируя даже потенциальную угрозу своему экономическому лидерству» [7].

Правила и регламенты ВТО

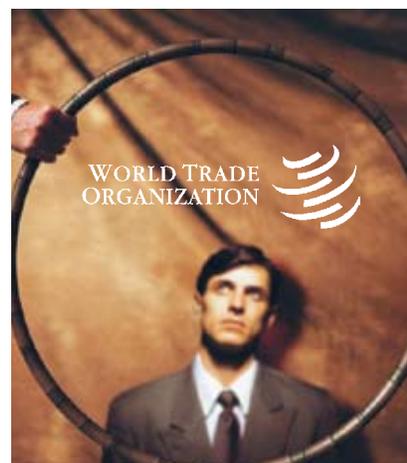
ВТО, как отмечалось ранее, располагает обширным арсеналом рыночных инструментов технического регулирования конкуренции. Так, ВТО требует перехода на единые стандарты су-

Присоединение России к ВТО происходит после 18 лет мучительных размышлений. Общество так и не получило внятного ответа на главный вопрос: зачем нам это надо?

дебных, административных, налоговых, таможенных и иных процедур работы государственных органов с бизнесом, совместимых с аналогичными стандартами стран с развитой рыночной экономикой. Соглашения ВТО предписывают присоединившемуся государству вести себя как беспристрастный регулятор рынка по отношению к частным и государственным компаниям. Большинство положений и стандартов ВТО не делает различий между частными и государственными компаниями, при этом выделяется контроль за деятельностью государственных компаний, за добросовестную конкуренцию которых отвечает государство; за работу частных компаний отвечает их менеджмент. ВТО распространяет контроль за монопольными действиями на рынке и на государственные учреждения и предприятия.

Одно из основных доказательств конкурентоспособности продукции (услуг) в мировой экономике — это соответствие системе менеджмента качества (СМК) организаций требованиям международного стандарта ISO 9001:2008 и способность отвечать за финансовый риск, согласно которому устанавливаются новые требования к производителям товаров и услуг, инвестиционным процессам, содержанию и формам экспертных заключений и т.д.

Странам, присоединившимся к ВТО, необходимо знать и уметь делать все, что знают и умеют конкуренты в ВТО. Успех на рынке зависит от уровня компетентности персонала; практической ориентации на потребителя; способности предприятий управлять финан-



совыми и иными рисками, нести ответственность по ним, что подтверждается надлежащим уровнем сертификации и аккредитации. В условиях ВТО не фонды и инвестиции, а кадры, информация и торговля определяют конкурентоспособность страны, ее территорий и предприятий. Следует помнить, что в ВТО человек является основным функциональным блоком систем менеджмента качества.

При этом для стран с переходной рыночной экономикой задача массовой подготовки квалифицированных кадров и технического регулирования свободного обращения на мировых рынках товаров и услуг с помощью сертификатов соответствия требованиям лучших стандартов является государственной политикой. Это позволяет более эффективно защищать

национальные рынки и позиции в процессе конкуренции с иностранными производителями в условиях ВТО, нежели с помощью административных, налоговых и таможенных мер правительств.

В странах с развитой и переходной экономикой особое внимание уделяется профессиональному созданию и функционированию национальной инфраструктуры, изучению глобальных стандартов и регламентов, международной сертификации компаний и персонала, их аккредитации и пр. Без этого невозможно успешно конкурировать на рынках стран — членов ВТО. Таким образом, чем более развита экономика страны, тем большее влияние на нее оказывает национальная система технического регулирования, поскольку на рыночную цену товара (услуг) все более влияет стоимость обязательной или добровольной международной сертификации.

Как показывает опыт Финляндии, Египта и ряда других стран, финансирование развития сети сертификационных услуг и международная аккредитация программ обучения предпринимателей для государств престижны, целесообразны и выгодны, кредиты, выданные под гарантии государств, быстро погашаются и не только приносят ощутимую прибыль, но и выявляют сокрытые выгоды. Государство обеспечивает стартовое финансирование федеральных и региональных органов сертификации с целью их статусной и полноценной аккредитации в крупнейших национальных и зарубежных центрах с последующим выходом государства из этого бизнеса с прибылью, подобно государственным венчурным компаниям.

Такие инфраструктурные проекты могут быть реализованы через капитализацию рынка сертификационных услуг за счет системы кредитования и размещения ценных бумаг государства под гарантии банков, интегрированных

с аналогичными мировыми системами банковских и страховых услуг по стандартам ВТО.

Бизнес в условиях ВТО

Специалисты утверждают, что бизнес получает прежде всего новые возможности в оказании услуг на собственном и внешних рынках — в торговле, индустрии свободного времени, финансовых, юридических, информационных и инновационно-инжиниринговых услугах. При этом бизнес приобретает новые возможности международной правовой защиты своей конкурентоспособности не только от корпоративных конкурентов, но и от недобросовестных действий собственного и иностранных государств.

Каждое государство, присоединяясь к ВТО, обязуется под надзором соответствующих независимых международных комиссий этой

Россия взяла на себя максимальное количество обязательств — 164, что в среднем в 2 раза больше, чем у других стран!



организации проводить свою политику роста качества судебной системы и технического регулирования рыночными методами, снижения бюрократического пресса чиновников и непрозрачности регулирования, укрепления защиты прав собственности, совершенствования налоговой и таможенной системы. Если государство этого не делает, то оно подвергается экономическим

санкциям со стороны других государств — членов ВТО.

Таким образом, ВТО требует перехода на единые стандарты судебных, административных, налоговых, таможенных и иных процедур работы государственных органов с бизнесом, совместимые с аналогичными стандартами стран с развитой рыночной экономикой. Важным обстоятельством является контроль деятельности государственных компаний, за добросовестную конкуренцию которых отвечает государство, точно так же, как за работу частных компаний отвечает их менеджмент.

Нам навязывается мысль о том, что российские предприниматели впервые получают возможность на равных оспаривать в своих же и иностранных арбитражных судах решения предпринимателей других стран в случае нарушения

последними справедливой тарифной политики, например, при установлении высоких импортных и сертификационных пошлин на определенные виды продукции, что приводит к резкому повышению цен на товары и услуги, то есть к потере их конкурентоспособности. Но это ли главное?!

Главное, к каким результатам приводит подобное соперничество. Украина в 2008 г. вступила в ВТО, выторговав солидный переходный период в 5 лет. В результате к 2012 г. производство автомобилей на Украине снизилось в 6 раз. «В стране с солидными урожаями свеклы остановились 50 сахарных заводов, резко вырос импорт продуктов питания. Доля иностранной свинины на Украине взлетела с 13 до 40%. Импорт капусты, лука и моркови увеличился в 18,5 раза, яблок и абрикосов — в 5 раз» [8].

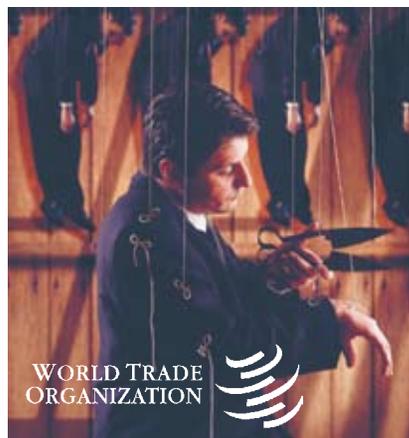
Россию в ВТО ждут те же самые грабли. Конкурировать с европейскими, японскими, южнокорейскими заводами отечественные заводы не смогут, поскольку производительность труда в России в 3–4 раза ниже, чем в тех же Германии и Франции. Дело не только в разнице заработной платы. Чтобы развиваться, предприятия должны брать кредиты, а в России ставки по ним в 2–3 раза выше, чем в Поднебесной. Вдобавок в наших широтах платят слишком большую дань по тарифам госмонополий. Отечественному заводу 1 кВт электроэнергии обходится в 4–5 руб., китайскому — в 2 руб. 70 коп. [8].

Как защитить российский бизнес?

До сих пор неясно, что конкретно должны сделать российские предприниматели, чтобы успешно конкурировать в ВТО. Требования не доведены до юридических и физических лиц и, самое глав-

на себя обязательства по облегчению допуска иностранных компаний на рынок по 116 из 155 секторов услуг.

За последние 10 лет импортные ставки уже были снижены в среднем на 30%. В 2005 г. Правительство РФ обнулило пошлины на ввоз в страну 1200 видов высокотехнологичного оборудования. Снижение импортных ставок и обостре-



При присоединении к ВТО национальные государства делегируют ей часть своих суверенных полномочий, при этом теряя возможность централизованно планировать аспекты развития страны.

ное, до регионов, где стоимость рабочей силы намного ниже, чем в федеральном центре. Авторитетные исследователи подчеркивают, что после ратификации договора Россия станет постоянным членом ВТО. Однако словесные заверения о стремлении к равноправному партнерству не были подкреплены юридически. Напротив, Россия взяла на себя максимальное количество обязательств — 164, что в среднем в 2 раза больше, чем у других стран. При этом снижение ставок импортных пошлин и импортных квот составит около 30% и коснется всех отраслей экономики, кроме добычи топливно-энергетического природного сырья. Россия также принимает

ние конкуренции с иностранными производителями усложнит функционирование отечественных предприятий, обеспечивающих около 40% совокупного объема выпуска продукции в экономике и 60% занятости в промышленности и сельском хозяйстве.

Приводятся расчеты, которые показывают, что суммарные прямые потери, обусловленные снижением ставок импортных пошлин, в 2020 г. составят около 3 трлн руб., или 2,3% совокупного выпуска продукции в экономике. Большая часть спада придется на сельское хозяйство и пищевую промышленность (2,3 трлн руб.), остальное — на машиностроение,

легкую промышленность и другие отрасли. Такое сокращение экономической активности приведет к потере к 2020 г. около 1,9 млн рабочих мест.

Сегодня Россия не способна принять международный капитал. Он концентрируется в основном в Москве и нефтегазовых регионах Севера и Западной Сибири. По экспертным оценкам, из 1027 городов и поселков городского типа, а также из 152 тыс. сельских населенных пунктов экономический рост и конкурентоспособность предприятий на *российском рынке возможны всего в 140, а по оценкам ВТО — не более чем в 18*. Все это создает для России проблему успешного предпринимательства в рамках ВТО.

К сожалению, российские переговорщики с ВТО практически не занимаются группой обязательств Правительства РФ, касающихся мер снижения сертификационных пошлин, эффективно закрывающих отечественный рынок от «чужих». Приняв решение о вступлении в ВТО и имея огромные накопленные резервы и профицит госбюджета, правительство России обязано было давно приступить к приоритетному финансированию проекта «эффективного освоения сертификационного инструмента, создания и развития своей национальной сети конкурентоспособных национальных и региональных органов сертификации (ОС) системы менеджмента качества, товаров и услуг» в интересах отечественных производителей [9]. Эти российские ОС подлежат международной аккредитации и становятся важнейшим звеном интеграции рынков ВТО, оказывающим существенное регулирующее влияние на финансовые и товарные потоки в международной системе разделения труда.

Освоение новых технологий технического регулирования свободного обращения товаров и услуг на общеевропейском и мировом экономическом пространстве на ос-

нове международной сертификации качества менеджмента и продукции требует от России создания национальной сети взаимосвязанных ОС в качестве центров «проталкивания» российского бизнеса в глобальную экономику, которые могут значительно снизить затраты на сертификацию российских предприятий. Это особенно важно для малого и среднего бизнеса, представители которого готовы бороться за национальные и мировые рынки сбыта продукции в условиях жесточайшей конкуренции в ВТО. В относительно короткие сроки нужно существенно сократить затраты отечественных компаний, осуществляющих этот процесс через «дочки» иностранных органов для сертификации и аккредитации, что позволит повысить их конкурентоспособность и снизить затраты на сертификацию российского бизнеса и персонала.

Безусловно, политика национальных ОС должна быть направлена на сдерживание наступления на российский рынок товаров и услуг транснациональных и иных иностранных компаний. Практика Китая свидетельствует, что подобные центры обеспечивают масштабы и технологические возможности национальных производителей продукции, достаточные для удовлетворения растущего спроса населения страны на качественный товар с одновременным повышением экспортных возможностей экономики.

В обозримом будущем многое в глобальном плане будет зависеть и от позиции России, от того, сумеет ли она оперативно и профессионально структурировать бизнес и национальные институты с целью обеспечения максимально равноправной интеграции в мировую экономику с пользой для национальной экономики и нашего народа.

Специалисты подчеркивают, что в России продолжает действовать централизованная советско-рыночная экономическая систе-

ма, построенная из отраслей, технологий и компаний. Они считают, что Россия упустила этап формирования глобальных сетевых структур, являющихся проекцией производственных региональных сетей в странах — членах ВТО. В сетевой экономике хозяйственная власть не концентрируется, а распределяется — роль национального государства (власти) в ВТО снижается, а роль независимых от государства регуляторов в лице саморегулируемых профессиональных объединений, органов сертификации и иных возрастает.

Российские переговорщики с ВТО практически не занимаются группой обязательств Правительства РФ, касающихся мер снижения сертификационных пошлин, эффективно закрывающих отечественный рынок от «чужих».

К тому же в России сохраняется устаревшая система стандартизации, сертификации, аккредитации и лицензирования. Федеральный закон Российской Федерации «О техническом регулировании» серьезно меняет эту ситуацию, выводя стандарты на общедоказательный уровень интеллектуальной собственности в виде технических и административных регламентов. Однако надо признать, что большинство предприятий в России не готово к применению этого закона.

Это может привести к тому, что экономика России будет еще довольно продолжительное время отставать от развитых рыночных экономик, используя международные стандарты, разработанные 10–15 лет тому назад, прибегая к многократным завышенным сертификационным услугам западных компаний.

Важно, чтобы этот процесс не затянулся, иначе он станет для России необратимым, тем более при

нынешнем противодействии созданию международных органов сертификации и аккредитации персонала и предприятий на территории России. Особенно это характерно для *обязательств*, которые берут на себя как государство, так и частный бизнес по отношению к ВТО.

К первой группе таких документов следует отнести Генеральные соглашения между государствами, которые российское правительство обязуется выполнять после присоединения к ВТО. Они касаются правил использования

и защиты институтов инвестиционной, коммерческой и интеллектуальной собственности, а также международной юридической практики защиты институтов собственности, экспортеров и импортеров продукции.

Во вторую группу необходимо включить мероприятия по реализации государством защитных мер по тарифной политике в отношении экспортеров и импортеров продукции и услуг независимо от величины бизнеса: налоговые, таможенные и иные пошлины, защищающие отечественных товаропроизводителей от давления импорта зарубежных товаров и услуг. В отношении экспорта государство отстает перед другими членами ВТО свои требования к снижению перечисленных выше пошлин, облегчая выход на мировые рынки прежде всего малого и среднего бизнеса.

Разработкой указанных выше обязательств должна заниматься пе-

реговорная группа Министерства экономического развития Российской Федерации.

Третью группу обязательств государств составляет защита российских предпринимателей от давления импорта товаров и услуг иностранных конкурентов, облегчение им доступа на рынки других стран — членов ВТО. Вот этой частью обязательств российские переговорщики практически не занимаются, хотя именно она должна быть главной. Основная цель — снижение сертификационных пошлин, то есть эффективное «закрытие» своих рынков от «чужих». Для этого Правительство РФ должно финансировать развитие сети конкурентоспособных национальных и региональных органов сертификации (ОС) качества менеджмента, товаров и услуг отечественных производителей, не уступающих по своим возможностям лучшим зарубежным международным органам сертификации. Причем российские органы сертификации должны быть аккредитованы в странах СНГ и членах ВТО с наиболее развитой рыночной экономикой.

Эти меры вытекают из дальнейшего развития глобальной экономики. Такие органы сертификации становятся важнейшим звеном интеграции рынков ВТО, оказывающим существенное регулирующее влияние на финансовые и товарные потоки в международной системе разделения труда. Иными словами, чем более развита экономика страны, тем большее влияние на нее оказывает национальная система технического регулирования.

Международная практика свидетельствует о том, что роль государства на рынке стран, присоединившихся к ВТО, при соблюдении всех соглашений, касающихся добросовестной конкуренции в этой сфере, снижается, а роль

независимых от государства регуляторов в лице органов сертификации возрастает. Это становится возможным, если учитывать следующие тенденции развития ВТО.

Во-первых, завершение к настоящему времени создания единого экономического пространства Европы, США, стран Юго-Восточной Азии (прежде всего Японии и Китая) с одновременным признанием приоритета и ведущей мировой экономической роли США. Это означает главенство экономики США в области новейших технологий, тогда как



Европа оставляет за собой право развивать только отдельные секторы экономики, в которых она уже добилась инновационных успехов, совершенствовать налоговую и таможенную системы, повышать уровень защиты своих рынков, а также уровень жизни населения стран, входящих в Европейский союз.

Во-вторых, освоение новых, более совершенных технологий технического регулирования свободного обращения товаров и услуг в общеевропейском и, возможно, в общемировом экономическом пространстве на основе международной сертификации качества менеджмента и продукции. Эта тенденция ставит конкретные задачи подготовки квалифицированных кадров и технического регу-

лирования свободного обращения на мировых рынках российских товаров и услуг с помощью сертификатов соответствия требованиям самых лучших стандартов в области таможенной и налоговой политики, изложенных в соглашениях ВТО. Этот принцип позволяет более эффективно защищать свои рынки и позиции в ВТО от конкуренции иностранных производителей с помощью административных, налоговых и таможенных мер правительства страны.

В-третьих, переход мировой банковской и финансовой системы на стандарты БАЗЕЛЬ-2 и БАЗЕЛЬ-3 предусматривает внедрение в практику финансовых институтов более высококачественных методов управления кредитными, рыночными и операционными рисками, банковским надзором за достаточностью капитала и прозрачностью системы управления капиталом. Это позволяет постоянно повышать конкурентоспособность экономики страны за счет полноценного финансирования инновационных проектов.

Каким требованиям должно соответствовать российское предприятие?

В России только часть предприятий (не более 5%) за последние 15 лет смогли модернизировать свое производство и в какой-то мере соответствовать лучшим зарубежным стандартам ВТО. Эти предприятия сосредоточены в основном в нескольких регионах — столица, Центральный федеральный округ и Западная Сибирь — в экономических зонах с высокой стоимостью рабочей силы. Они успешно приобретают зарубежные активы и конкурируют с местными компаниями как на российском, так и на внешних рынках. Их опыт показывает, что главным требованием со стороны ВТО по

отношению к таким предприятиям является качество менеджмента, прозрачность корпоративного управления и финансовой отчетности, служащей ориентиром для инвесторов и заказчиков.

Но следует остановиться на не менее важных требованиях, выполнение которых повышает конкурентоспособность. Это рост качества и снижение цены продукции (услуг) независимо от того, где эта продукция (услуга) продается — на отечественном или внешнем рынке.

Конкурентоспособность менеджмента и продукции компании базируется к тому же на доступе к заемным средствам, успешной производственной и торговой деятельности, высокой квалификации персонала. Для привлече-

Из всех рекомендаций ВТО можно выделить следующие.

1. Необходимо учесть, что федеральная власть теряет свои возможности централизованно планировать аспекты пространственного развития Российской Федерации.

2. Для России назрела необходимость организации целенаправленной массовой профессиональной подготовки персонала компаний, создания соответствующей национальной инфраструктуры, сертификации компаний и структур, подготовки для них тысяч должным образом сертифицированных высококлассных специалистов — экспертов и чиновников всех уровней, признаваемых максимально широким кругом иностранных партнеров и инвесторов. Международный опыт

и образовательные услуги. При этом основной упор необходимо сделать на качество менеджмента, чтобы не допускать дефектов в производимой продукции или услуге и привлекать полноценные человеческие и финансовые ресурсы.

4. Наконец, необходима прозрачная система финансовой отчетности на основе МСФО, ее глобальное внедрение, как это делают успешные корпорации в ВТО. Для этого опять-таки необходимо подготовить новое поколение бухгалтеров, способных управлять активами и их реальной рыночной стоимостью. От аудиторов также потребуются обновленные знания глобальной финансовой отчетности, особенно в части экологических и социальных активов. ■

ПЭС 12085/13.06.2012

Продолжение следует

В условиях ВТО не фонды и инвестиции, а кадры, информация и торговля определяют конкурентоспособность страны, ее территорий и предприятий.

ния сторонних финансовых ресурсов нужно научиться работать с типовыми программами управления активами (от недвижимости до интеллектуальной собственности), прошедшими соответствующую международную аккредитацию и получившими высокий рейтинг в одной из авторитетных международных организаций. А для этого необходимо выстроить процессы финансовой деятельности предприятия в соответствии с требованиями стандарта ISO 9001:2008. Предприятие должно осуществлять полноценный бухгалтерский учет и внешний аудит своей финансовой деятельности по МСФО не по заказу налоговой инспекции, а в соответствии с требованиями стандартов глобальной финансовой отчетности, принятой в мире, и на основании утвержденного администрацией предприятия руководства по СМК и глобальной финансовой отчетности (стандарт ISO 19011).

предприятий, успешных в бизнесе в ВТО, показывает, что они тратят на подготовку и сертификацию своего персонала не менее 20% от общих ассигнований. В России этот показатель существенно ниже — он составляет не более 0,8% для малого и среднего бизнеса и 12% для крупного бизнеса. Особое внимание следует уделять изучению глобальных стандартов, регламентов, сертификатов, международной аккредитации и лицензионных соглашений.

3. Выстроить на предприятии единую систему управления качеством ресурсов, продукции или услуг. Россия движется в этом направлении медленно, но, приняв Федеральный закон Российской Федерации «О техническом регулировании», следует внести некоторые поправки, соответствующие требованиям соглашений о присоединении к ВТО, и расширить его сферы деятельности на финансовый аудит

Литература

1. Делягин М. «Жареный петух» ВТО // Завтра. 2012. № 17.
2. Козловский Е.А. Дальний Восток — зона притяжения. М.: ООО «Центр информационных технологий в природопользовании», 2006. 286 с.
3. Козловский Е.А. Избранное-2. Минерально-сырьевые ресурсы России (анализ, прогноз, политика). М.: ВНИИгеосистем, 2009.
4. Народно-хозяйственные последствия присоединения России к ВТО. Национально-инвестиционный совет РАН. 2002.
5. Овчинников В.В. Высокие технологии XXI века. Доклад 10–23 апреля 2005 г. Москва.
6. Овчинников В.В., Бочаров В.Е., Андрияшин Ю.Н. Крах мировой финансовой эйфории. М.: Изд-во МИМБ, 2008.
7. Тор В. ВТО: принуждение к открытому рынку // Промышленные ведомости. 2012. № 3–4.
8. Бородкин С. Вирус ВТО окончательно разрушит нашу великую державу // Аргументы недели. 2012. № 16 (308).
9. Овчинников В.В., Райниш А. Международная сертификация систем менеджмента качества. М.: ИКФ «Каталог», 2004. 272 с.