

**Леонтьев Борис Борисович** —

генеральный директор ООО «Федеральный институт сертификации и оценки интеллектуальной собственности и бизнеса» (ООО «СОИС»), доктор экономических наук, профессор, академик РАЕН, член-корреспондент Академии инженерных наук им. А.М. Прохорова.

**Леонтьева Валерия Борисовна** —

генеральный директор Оценочно-рейтинговой компании «Интеллектуальные измерения» (ООО «ОРК „ИНТЕЛМЕР“»), кандидат экономических наук.

**Boris B. Leont'ev** —

Federal institute for certification and evaluation of intellectual property and business.

**Valeriya B. Leont'eva** —

Valuation & Rating Company "Intellectual Ranking" (ORK "INTELMER").

## О начале формирования системной экономики

**И**дея системной экономики родилась более десяти лет назад в рамках института СОИС: нами разрабатывалась стратегия развития «науки — промышленности — рынка», когда стало ясно, что стратегия, декларируемая ведущими российскими экономистами А.Л. Кудриным, Г.О. Грефом, А.В. Улюкаевым, Э.С. Набиуллиной, Р.С. Гринбергом, Е.В. Есиным и другими учеными прогайдаровского толка, дефективна. Все их рассуждения о мировых рисках и курсах валют, включая российский рубль, весьма убоги, а по сути своей коллаборационны, ориентированы на чужие, иностранные интересы. Подлинная полноценная национальная эко-



УДК 330.88

Авторы предлагают новую идею построения экономической теории как более системной и обоснованной. Экономике авторы делят на пять уровней: наноэкономика, микроэкономика, мезоэкономика, макроэкономика и мегаэкономика. Наноэкономика рассматривается как экономика интеллектуального капитала, интеллектуальной собственности и инноваций. Наноэкономика является системообразующим началом для всех остальных экономик, вытекающих по смыслу и содержанию из нее. Отмечается растущая роль правового фактора в современной экономической теории и практике, в частности роль интеллектуального права.

*Ключевые слова*

Интеллектуальная собственность, экономика, инновации, наноэкономика, микроэкономика, мезоэкономика, макроэкономика, мегаэкономика, интеллектуальный капитал, право, норма, механизм, бизнес, государство, системность, структура.



номика всегда выстраивается снизу доверху. Внизу экономика начинается с создания и использования коммерчески ценных идей, а по сути — с патентов и ноу-хау как основных факторов любой инвестиционной привлекательности. Без патентов и ноу-хау не бывает высокоэффективных технологий, а далее не бывает стабильных перспективных предприятий, без которых экономика страны состояться не может. Поэтому все разговоры о макроэкономике без понимания, поддержки и развития микроэкономики предприятий и многочисленных организаций промышленности выглядят весьма наивно.

### On the System Economics Basis Formation

Authors propose a new idea of the economic theory construction as a more systematic and reasonable. The authors divide the economics into five levels: nanoeconomics, microeconomics, mezeconomics, macroeconomics and mega-economics. Nanoeconomics is considered as economics of intellectual capital, intellectual property and innovations. Nanoeconomics is the systemic basis for all other economics, ensuing from it by meaning and substance. In the article there is noted the increasing significance of legal factor in modern economic theory and practice and, in particular, the IP law importance.

*Keywords*

Intellectual property, economics, innovations, nanoeconomics, microeconomics, mezeconomics, macroeconomics, mega-economics, intellectual capital, law, act, mechanism, business, state, systemacy, structure.

**Основная идея**

Системная экономика много десятилетий самопроизвольно развивается как минимум по трем векторам. Во-первых, она все более системно выстраивается иерархически от физических лиц как субъектов экономических отношений до мегаэкономических межгосударственных отношений, где конкуренция также обостряется на высшем международном уровне [1, 2]. Во-вторых, основным системообразующим ресурсом является интеллектуальная собственность во всем многообразии объектов промышленной собственности и авторского права. Они работают на всех этажах системной экономики. В-третьих, все отчетливее становится юридическое влияние многочисленных мировых институтов на общие экономические результаты экономических субъектов на разных иерархических уровнях.

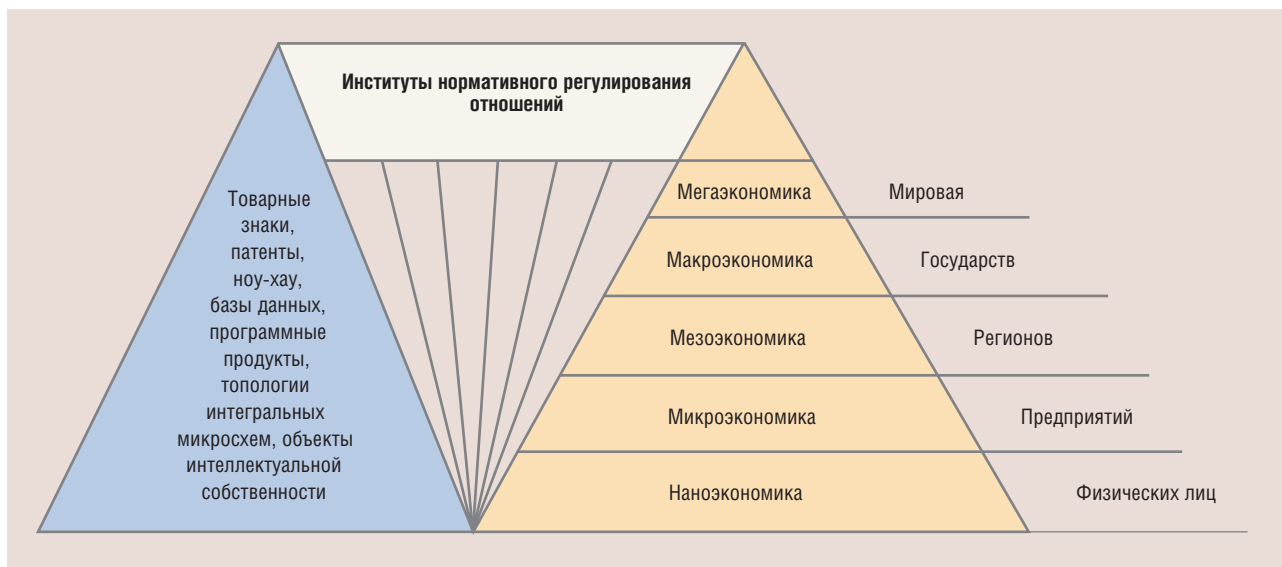
Исходя из этого можем на основе трех векторов отобразить современное состояние системной экономики, где, как ни странно, теория объединяется с практикой и выступает как единое интегральное системное знание (рис. 1). Благодаря нашей теории, методология максимально приближена к реальной экономике по всем ее направлениям: торговля, производство, кредитование, инвестирование, страхование, управление финансами и т.д.

С этих позиций экономическую теорию, по нашему мнению, следует рассматривать как единую систему с экономиками разного уровня:

а) *наноэкономика*, выстраиваемая на личностном и межличностном экономико-правовом институциональном уровне отношений, где доминантой является творческий процесс создания потребительной стоимости товаров и услуг. Здесь товарами являются права на любые продукты деятельности человека, включая его компетенцию, идеи и известные объекты интеллектуальной собственности. Уже на этом уровне рыночные отношения в сфере использования нематериальных активов во всем мире регулируются на основе международных стандартов, финансовой отчетности и стандартов оценки, созданных на базе международных конвенций. К ним в первую очередь относятся Парижская (1883), Бернская (1886), Стокгольмская (1967) конвенции, а также Соглашение ТРИПС (1995), на основе которого свою деятельность выстраивает ВТО, требующее от всех участников рынка справедливости. Наблюдаемые здесь тенденции говорят о том, что авторы, правообладатели интеллектуальной собственности и обладатели лицензий на право производства и торговли высококачественными товарами и услугами в даль-

**Рисунок 1**

**Модель системной экономики**





➤ В системной экономике бизнес-идея первична, а деньги вторичны. Вкладывать деньги нужно не в богатых, а в самых умных и успешных интеллектуалов.

нейшем будут активнее и эффективнее защищаться, а их произведения будут охраняться более обоснованно, системно и успешно. Здесь субъектами экономических отношений помимо работодателей и наемных работников также являются авторы, правообладатели, лицензиары и лицензиаты. Их отношения строятся на договорной основе «работодатель — работник» или «продавец — покупатель». Здесь за счет юридической регламентации не допускается мошенническая деформация их сделок и отношений за счет правовых международных и национальных законодательных норм;

б) *микроэкономика* известна всем как экономика малых, средних и крупных предприятий и отраслей, производящих товары определенной номенклатурной группы [1, 3]. Экономические отношения тут также выстраиваются с участием институциональных отношений, в частности по интеллектуальной собственности. Здесь качество продукции и услуг и технологии их воспроизводства должны постоянно совершенствоваться. Процессы диверсификации на предприятиях развивают их межотраслевой характер, что свойственно в основном крупным и сверхкрупным компаниям, превращающимся в транснациональные корпорации. Сегодня понимать тенденции развития микроэкономики без понимания наноэкономики и учета разнообразных институциональных отношений уже практически невозможно, если речь идет о современных высокотехнологичных производствах, предприятиях и отраслях. Отраслевая и межотраслевая кооперация предприятий, использующих современные технологии, происходит по большей части на основе наноэкономики. Конкуренция и партнерство предприятий в значительной степени проистекают из секретов, технологий и форм организации наноэкономики;

в) *мезоэкономика* сегодня известна как экономика регионов, где доминируют территориальные интересы жителей региона. Мезоэкономика строится на деятельности предпринимателей и предприятий, фундаментом которых является наноэкономика. Специфика мезоэкономики заключена в системном эффективном использовании ресурсов региона, в первую очередь природных и человеческих ресурсов. Здесь крайне важно понимать и отличать ресурсы возобновляемые и невозобновляемые. Полезные ископаемые являются невозобновляемыми ресурсами, которые, по сути, принадлежат всем жителям данного региона в равной степени. Получать блага от использования полезных ископаемых данного региона должны все его коренные жители, а не те, кто сюда приехал и хищнически их потребляет. Возобновляемыми ресурсами являются биологические и особенно интеллектуальные. Однако их успешное воспроизводство может осуществляться, если руководители экономики региона грамотно направляют и стимулируют этот процесс, если они компетентны в этих вопросах. Уровень компетенции руководителей региональной экономикой, понимающих микро- и наноэкономику, в данном случае будет залогом успеха регионального развития;



➤ **Технологический выбор из того, что можно, нужно и хотелось бы производить, всегда лежит в основе экономической мысли.**

г) *макроэкономика* сегодня известна как экономика государства, которая выстраивается на процессах формирования и расходования государственного бюджета, осуществляющего все свои социальные, экономические и политические функции и обязательства. Инструментами макроэкономики являются налоговая, кредитная, инвестиционная, таможенная, промышленная, научно-техническая, инновационная, торговая, страховая и иная политика, обеспечивающая гражданам безопасное и комфортное проживание и жизнедеятельность. Макроэкономика строится на стимулировании роста интеллектуальной собственности, объектов предпринимательства, числа рабочих мест, новых видов товаров и услуг. Она не может быть успешной без успешной наноэкономики, микроэкономики и мезоэкономики регионов. Макроэкономика — это естественный результат успешного функционирования остальных экономик в данном государстве;

д) *мегаэкономика* — это мировая экономика, которая строится, с одной стороны, на международных конвенциях по правам человека, а также на таких, как Парижская, Бернская, Стокгольмская конвенции. На мировую экономику весьма активно влияет институциональная деятельность таких организаций, как

ООН, ЮНЕСКО, ЮНИДО, ВОИС, ВТО, ВОТ, ВОЗ и др. Переток капиталов здесь происходит из стран, менее адаптивных к этим институтам, конвенциям и организациям, в страны, более к ним адаптированные. В этом, в частности, состоит принцип «мягкой силы». Активную роль тут играют международные индикаторы экономического и неэкономического развития, рейтинговые агентства, международные экспертные и аудиторские организации, банки, биржи и финансовые центры. Валютно-финансовая деятельность выстраивается на основе международных стандартов финансовой деятельности, оценки, аудита, банковской и инвестиционной деятельности.

Представленные в *табл. 1* сформировавшиеся международные институты уже создали свои регулирующие международные правовые акты и стандарты.

Однако наиболее существенный переток капиталов в мировой экономике происходит по нормам и правилам интеллектуальной собственности [2, 4–6]. Где лучше всего построена работа с интеллектуальной собственностью, где больше ценят таланты, туда из неблагоприятных стран перетекает мобильный ценный интеллектуальный капитал. Вслед за ним перетекают финансовые и все прочие ресурсы.

**Что такое наноэкономика**

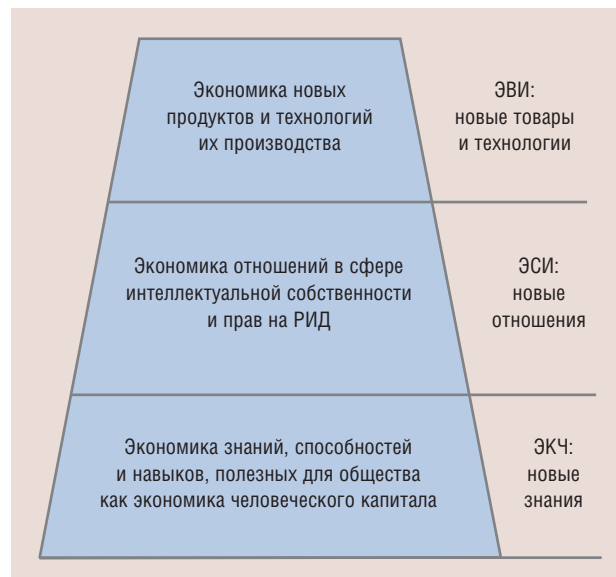
Наноэкономика — это базовый, или исходный, уровень, от которого растет вся более сложная полноценная реальная экономика и вся экономическая теория.

**Таблица 1**

**Матрица международных институтов, создавших свои регулирующие международные правовые акты и стандарты**

| № п/п | Уровень экономики | Институты отношений |      |     |     |     |      |
|-------|-------------------|---------------------|------|-----|-----|-----|------|
|       |                   | ВТО                 | ВОИС | МОТ | ВОЗ | ВМО | ВСОП |
| 1     | Наноэкономика     |                     |      |     |     |     |      |
| 2     | Микроэкономика    |                     |      |     |     |     |      |
| 3     | Мезоэкономика     |                     |      |     |     |     |      |
| 4     | Макроэкономика    |                     |      |     |     |     |      |
| 5     | Мегаэкономика     |                     |      |     |     |     |      |

Иерархическая модель содержания наноэкономики



Предлагаемая нами в качестве фундаментальной основы микро- и макроэкономики наноэкономика может быть более глубоко и широко научно обоснована лишь с позиции неинституциональной экономики, отвергающей чисто экономическую теорию и развивающей междисциплинарные экономико-правовые отношения, основанные на контрактных договорных обязательствах. Логика зарождения и развития наноэкономики изначально основывается на компетенции экономических агентов и в первую очередь «акторов<sup>1</sup> и принципалов<sup>2</sup>», и потому сфера ее исследования подчас выходит за рамки экономико-правовых отношений и затрагивает сферы системных знаний из различных областей научных дисциплин. Наноэкономика нагляднее других разделов экономической теории демонстрирует междисциплинарный подход ввиду того, что идея человеческого разума в ней стоит одним из исходных пунктов системного знания предпринимателя как творческой личности.

В системной экономике бизнес-идея первична, а деньги вторичны. Вкладывать деньги нужно не в богатых, а в самых умных и успешных интеллектуалов. Особенно это необходимо в наноэкономике, чтобы развивать следующие уровни системной экономики.

Наноэкономика — это системообразующий интеллектуальный фундамент микро- и макроэкономики, который определяет эффективность всех основных исходных положений экономических знаний. Он закладывает остальные общесистемные принципы этой науки. Как ранее было представлено [1], наноэкономика состоит из:

- экономики человеческого капитала личности и семьи (ЭКЧ);
- экономики интеллектуальной собственности и других нематериальных активов (ЭСИ);
- экономики воспроизводимых инноваций (ЭВИ).

Три этих базовых раздела экономической теории определяют основной смысл любых экономических отношений не только на уровне микро- и макроэкономики, но и на уровне мегаэкономики. Развитая наноэкономика ведущих государств уже давно опре-

деляет содержание всей мировой экономики и основных тенденций ее развития. Переток мирового капитала, утечка умов и устойчивость валют изначально определяются состоянием наноэкономики государств, их интеллектуальным потенциалом и способностью капитализации наиболее ценных результатов интеллектуальной деятельности (РИД).

В экономической теории все начинается с осознания и применения ее фундаментальных знаний, то есть с изучения законов [7]. По мнению Пола Самуэльсона, все начинается с осмысления закона редкости, технологического выбора, возрастающих затрат и закона убывающей доходности. Редкостью являются все блага, которые нам необходимы не столько для выживания, сколько для полноценной жизнедеятельности, чтобы мы не выпадали из контекста цивилизации и развивались бы в ногу с ней. Люди, отвергающие редкость благ цивилизации, уходят в отшельники либо остаются маргиналами внутри самой цивилизации. Редкость — это сравнительная оценка между тем, что есть в наличии, и тем, чего бы хотелось, чтобы получить более полное удовлетворение. Для нормального человека свобода и неограничение его деятельности и полноценная возможность самовыражения всег-





да являются «редкостью» того, что ему нужнее всего именно сейчас, сегодня и в перспективе.

По мнению П. Самуэльсона, технологический выбор из того, что можно, нужно и хотелось бы производить, всегда лежит в основе экономической мысли. Никто не собирается производить то, что продается в избытке по относительно приемлемым ценам. Поэтому любой предприниматель стремится по возможности иметь свою уникальную технологию, чтобы производить эксклюзивный товар высокого качества, пользующийся повышенным спросом. Сегодня, как известно, это невозможно вне рамок интеллектуальной собственности и без необходимых патентов и ноу-хау. Успешно реализованная бизнес-идея производства и реализации нового уникального товара с использованием новой уникальной технологии, как известно, может быть эффективна лишь пять – семь лет, не более. Далее конкуренты насыщают рынок этим продуктом и его аналогами, и доходы падают. Срабатывает закон убывающей доходности, о чем писал П. Самуэльсон [7]. Поэтому любую успешную бизнес-идею необходимо периодически обновлять — не реже чем каждые пять – семь лет (цикл нормального устаревания технических

решений). Для этого предприниматель должен быть в тесном контакте с компетентными авторами, разработчиками и правообладателями этой или подобных технологий. Все они должны параллельно с успешным производством и торговлей дефицитными изделиями вести поиск и разработку новых технологий, охраняемых патентами и ноу-хау. Без патентов, ноу-хау и новых товарных знаков любые проекты и любой бизнес инвестиционно непривлекательны и неинтересны инвесторам.

### **Экономика человеческого капитала**

Экономика человеческого капитала (ЭКЧ) является исходным разделом экономической науки, объясняющим целесообразность экономического поведения человека рационального. Дальнейшее понимание и обоснование экономической науки основывается на ЭКЧ, где речь пойдет о домашнем хозяйстве, микро- и малых предприятиях, а далее о средних, крупных компаниях и транснациональных корпорациях. Все они выстраиваются на основе воспроизводства и использования идей поведенческих, продуктовых, экономических и социальных.

ЭКЧ изучает экономические возможности интеллектуалов-предпринимателей и стимулы воспроизводства их эффективного экономического поведения.

Системообразующие идеи и знания являются основной ценностью человеческого капитала, определяют его компетентность, социальную ответственность за результаты своей деятельности и умение объединять усилия с другими людьми ради более значимых результатов экономической деятельности. Человеческий капитал ученых, изобретателей, предпринимателей, управленцев и политиков также может рассматриваться как фундаментальная основа социологии, политологии, педагогики, психологии, науковедения. В этих неэкономических системах научных знаний их фундаментальной основой, как и в нано-экономике, будут идеи, знания и компетенция личности.

Отметим отдельно, что человек от представителей животного мира принципиально отличается способностью воспроизводить идеи

как руководство к действию, как установки, которые нужно реализовать, чтобы достичь чего-то, начиная с самого простого — с питания, общения, поиска комфортной и безопасной зоны жизнедеятельности. В соответствии с известными исследованиями Анри Бергсона [8], эволюционно человечество развивалось по схеме своего чрезвычайно длительного интеллектуального становления, которое кратко можно выразить как цепь саморазвивающихся в обществе интеллектуальных продуктов «информация — инстинкт — интуиция — интеллект — идея». Здесь качество интеллекта определяется качеством идей.

Первые три продукта адаптации человека к среде присущи большинству животных, особенно высокоразвитых. Четвертый и пятый продукты являются главным атрибутом человека, не только возвышающим его над животным миром, но и людей друг над другом. Неравенство между людьми прежде всего интеллектуальное. Однако человек устроен так, что это неравенство не выглядит явным достоинством одного и недостатком другого. Известен афоризм, что справедливее всего в мире распределен интеллект, потому что никто не жалуется на его недостаток. И это действительно так, самооценка людей, особенно с дефицитом интеллекта, всегда весьма высокая, часто завышенная. Например, основатель итальянского фашизма Бенито Муссолини любил повторять, что он никогда не встречал человека умнее себя, что характеризовало его как человека высокомерного и недалекого. Оценка интеллекта может быть наиболее объективно выражена лишь в продуктах его деятельности. А поскольку эти продукты в виде идей не столько осознанных, сколько формализованных и тем более материализованных быстро накопить и представить людям не удастся, то процесс обоснования собственной интеллектуальной состоятельности затягивается на годы. После получения специального и высшего образования этот процесс обычно растягивается на десятилетия.

Более качественная оценка интеллекта производится исключительно по результатам интеллектуальной деятельности: как минимум — по формализованным результатам, как максимум — по материализованным. Все тесты ав-

➤ **Одним из основных измерителей человеческого капитала в современную и в будущие эпохи будет интеллектуальная собственность, которую создают конкретные личности.**

торских произведений следует воспринимать не как вердикт об оценке авторского интеллекта, а как игру, в которой одни обыгрывают других, подобно тому, как это происходит в шахматах, где за одной партией следует другая.

Идеи рациональности как кирпичики в строящемся здании личностной, групповой и цивилизационной состоятельности определяют в итоге качество отношений, знаний и продуктов жизнедеятельности, которые в свою очередь определяют качество жизни. Оценка происходит по мультипликативному эффекту, по итогам реализации большого комплекса своих идей и идей партнеров.

Основная экономическая идея индивида поведенческая, когда он должен вести себя так, чтобы получить выгоду. Однако краткосрочная выгода часто противоречит долгосрочной ввиду того, что краткосрочная выгода быстрого одобрения и быстрого поощрения весьма часто связана с краткосрочным старанием человека, с его обещаниями и нередко с обманом. Обещания и их неисполнение подрывают доверие к данному лицу, пообещавшему что-то и не исполнившему. Поэтому первым шагом к экономической выгоде должно быть доверие. Доверять людям, не доказавшим свою состоятельность, абсурдно. Однако многие заказчики услуг или работ ловятся на этом и сегодня.

*Одним из основных измерителей человеческого капитала в современную и в будущие эпохи будет интеллектуальная собственность, которую создают конкретные личности. Количество и качество интеллектуальных продуктов, созданных и реализованных человеком, определяют его ценность в обществе и на конкретном рабочем месте.*



➤ **Инновационная экономика, как и все остальные виды системной экономики, обосновывается, встраивается, формируется и развивается на основе механизмов экономико-правовых форм, действующих в качестве субъектов, агентов и акторов.**

### **Ценность предпринимательского капитала**

Эта форма человеческого капитала более выгодна как самому предпринимателю, так и государству. Личностная выгода предпринимателя состоит в том, что в рамках своего сегмента рынка он может самореализоваться в наиболее свободной и удобной ему форме. В этом случае предприимчивая личность становится максимально инициативной и более ответственной — она отвечает за свои действия, в первую очередь за финансовую деятельность, которая обеспечивает ей самокупаемость. Предприниматель значительно быстрее развивается и расширяет свое дело, если ему помогает партнерская инфраструктура, особенно государство. Однако отъем сложного бизнеса и передача его в другие руки разрушает этот бизнес. Предприниматель незаменим в своей роли, поскольку является основной системообразующей единицей.

Для государства предприниматель значительно ценнее, чем очередной сменяемый чиновник, поскольку:

- оно не тратит на предпринимателя своих средств;
- оно получает от предпринимателя доход в виде налогов;
- доля состоявшихся предпринимателей в населении данного государства показывает:
  - во-первых, долю людей, истинно свободных в своей занятости;
  - во-вторых, долю активно развивающихся работ, услуг, товаров;
  - в-третьих, истинных кормильцев среди населения государства;
  - в-четвертых, потенциальные возможности государства;
  - в-пятых, гуманизм и интеллектуальность власти, а вместе с тем перспективность всей экономики государства.

Чем выше доля предпринимательского сектора, тем достойнее государственный строй,

власти, страна. Тем легче и быстрее страна преодолевает любые экономические трудности, кризисные явления.

Негативная сторона предпринимательства состоит в том, что если государство самоустраняется, не участвуя в организации добросовестного предпринимательского сообщества, открытого и прозрачного в своей инициативной деятельности, то на первые роли быстрее остальных выходят нувориши, мошенники и проходимцы, не затрачивая для этого больших усилий. Если ведущие роли в государстве принадлежат лицам случайным, своекорыстным и неспособным к государственной деятельности, то в предпринимательском сообществе «процветает» мошенничество. Оно превращается в подобие бесхозного поля пшеницы, быстро зарастающего сорняками, которые мешают росту и развитию культурных растений. Массовое мошенничество в предпринимательстве — это прежде всего некомпетентность, самоустраненность и безразличие чиновников, не создавших условия для прозрачной деятельности, а также для выявления и пресечения недобросовестной конкуренции [2, 5, 9]. Противоядие мошенничеству со стороны государства — это, во-первых, организация полноценного саморегулирования, где добросовестные предприниматели сами пресекают деятельность недобросовестных, бесплатно для государства и значительно более компетентно и своевременно, чем это делают чиновники. Во-вторых, это регистрация и отслеживание деятельности предпринимателей по их досье в данном общественном саморегулируемом органе. Например, в Германии эту функцию выполняет Торгово-промышленная палата, в Казахстане — Национальная палата предпринимателей, в США этим озабочены местные органы власти, знающие всех своих предпринимателей не только по их досье, но и по рейтинговым оценкам качества продукции и услуг. В Белоруссии этим занимается

в основном налоговая инспекция, которую в первую очередь интересуют доходы и налоговые выплаты, а не качество товаров и услуг и другие заслуги предпринимателей. Потребительское отношение государства к предпринимательству обрекает экономику страны на бесперспективное существование с низкими или отрицательными темпами роста ВВП.

Самое высокодоходное предпринимательство, как известно, может развиваться в сфере инновационной деятельности, поскольку в случае высокой компетенции и состоятельности предпринимателя здесь образуется самая высокая норма прибыли. Но успех приходит лишь к высококомпетентным и социально ответственным лицам, обладающим системным мышлением по вектору «научное знание — инновационное знание — промышленно-технологическое знание — тор-

ства является важнейшей экономической категорией практики, не изученной в российской экономике и требующей системного изучения, обоснования и практической реализации на основе государственных и общественных экономико-правовых механизмов.

### **Экономика интеллектуальной собственности**

Экономика интеллектуальной собственности высокоинституциональна. Она выстраивается исключительно на новых высокоэффективных экономико-правовых механизмах, интегрированных в действующую экономическую систему. Ее организаторами и строителями являются интеллектуалы. Эффективность экономики возрастает за счет мультипликативного (суммарного) эффекта, полученного от использования ниже пред-



говое мышление». Лица, обладающие первыми двумя блоками знаний, имеют множество идей, не выходящих на рынок. Лица, обладающие лишь «торговым мышлением», неэффективны, потому что некомпетентны. Они особенно вредны в инновациях ввиду того, что их не интересуют успехи первых этапов, но интересуют сделки с любыми покупателями. Они обычно пренебрежительно относятся к авторам и их интересам, и авторы в ответ на непонимание не сотрудничают с ними, а потому их идеи стареют и не реализуются.

Предпринимательский капитал как наиболее ценный человеческий капитал государ-

ственных механизмов стимулирования операций с интеллектуальной собственностью в рамках научной инновационной и коммерческой деятельности. Основными действующими лицами в этой экономике являются высокообразованные и высокоэффективные интеллектуалы, знающие и умеющие создавать новые продукты, процессы и организационные формы, реализующие эти процессы и продукты. Механизмы — основа будущих нормативных документов, оргформ и вновь создаваемых организаций в процессе развития правоприменительной практики, которую следует стимулировать и активизировать.

*Принципы построения* — это самые общие обязательные требования к выстраиваемой системе экономики ИС, то есть они определяют язык построения экономики ИС. К ним относятся:

- а) *минимизация* бюджетных расходов при реализации государственной стратегии интеллектуальной собственности (ГСИС), то есть при создании и использовании новых документов и организационных форм. И, соответственно, максимизация затрат частного капитала. То, что может быть самокупаемым, не должно быть на бюджетном содержании;
- б) *междисциплинарность* понимания и использования объектов интеллектуальной собственности (техничко-экономико-правовое, художественно-экономико-правовое и т.д.);
- в) *алгоритмичность* экономических механизмов учета, поддержки и стимулирования процессов создания, охраны, использования и защиты интеллектуальной собственности, то есть прозрачность циклических механизмов;

- г) *индикативность* измерения результатов действия экономических механизмов, то есть измеримость важнейших результатов;
- д) *мультипликативность* взаимосогласованных эффектов действия экономических механизмов, способность накапливать эффекты.

*Целью* построения и реализации экономики ИС в РФ являются максимизация роста ВВП за счет роста инновационности всех субъектов российской экономики (1) и минимизации объемов контрафакции (2) во всех сегментах национального рынка.

**Основы экономики интеллектуальной собственности**

*Общей задачей* является создание и периодическое системное совершенствование единого и общего механизма управления интеллектуальной собственностью, который позволит взаимосогласованно решать сотни тысяч проблем одновременно в разных отраслях, регионах, на разных предприятиях, в сфере творческой деятельности.

**Рисунок 3**

**Графическая иллюстрация сочетания механизмов экономики интеллектуальной собственности, порождающих мультипликативный эффект в макроэкономике**





*Создание макроэкономических механизмов* стимулирования учета, охраны, коммерциализации и защиты интеллектуальной собственности на уровне государства, регионов и отраслей, измеряемых индикаторами *а, б, в, г* (рис. 3).

*Создание микроэкономических механизмов* стимулирования учета, охраны, коммерциализации и защиты интеллектуальной собственности на уровне предприятий и корпораций, измеряемых индикаторами *д и е*.

*Создание механизмов поддержки и стимулирования* творческой и внедренческой деятельности авторов и правообладателей интеллектуальной собственности в сферах науки, литературы, искусства, образования и производственной деятельности всех отраслей экономики, измеряемых индикаторами *ж и з*.

*Макроэкономические механизмы* должны стимулировать (на государственном и региональном уровнях) достижение роста показателей по индикаторам и должны быть функционально специализированы в соответствии со следующими механизмами:

- *региональные механизмы* управления интеллектуальной собственностью, где отрабатываются механизмы финансовой поддержки и стимулирования массового и широкомасштабного воспроизводства и коммерциализации интеллектуальной собственности, оцениваются действия субъектов Федерации, других макроэкономических и микроэкономических субъектов по их участию в основных конечных индикаторах — уровень ВВП (темпы прироста), создание новых рабочих мест, количество решенных экологических проблем, уровень контрафакции;

- *отраслевые механизмы* управления интеллектуальной собственностью, ориентированные на постоянное научно-техническое совершенствование, инновационное обновление и монопольное развитие уникальных производств, уникальной продукции для последующего агрессивного захвата новых рыночных ниш, расширения рынков сбыта (региональные рынки — националь-

➤ **Результатами инновационной экономики являются новые технологии, рабочие места, товары, услуги и решенные экологические проблемы.**

ный рынок — ориентация на международный рынок). Все это возможно лишь в случае отыскания и индивидуальной адресной поддержки способных и выдающихся ученых, изобретателей, инноваторов, высокотехнологичных предпринимателей, на которых государство и власти не обращают никакого внимания;

- *макрофункциональные механизмы:*

- а) льготное налогообложение предприятий, приобретающих по договорам уступки и лицензиям новейшие и высокоэффективные технологии для развития собственного производства;

- б) льготное кредитование малых и средних высокотехнологичных предприятий, развивающихся на патентах, лицензиях, отечественных и зарубежных инновациях мирового уровня;

- в) льготное долгосрочное инвестирование капитала в создание и развитие высокотехнологичного бизнеса на базе патентов, ноу-хау и лицензий;

- г) льготное таможенное регулирование ввозных пошлин для любой интеллектуальной собственности и исследовательского оборудования;

- д) государственная поддержка и стимулирование национального консалтинга (оценка, аудит, экспертиза, патентование), специализирующегося на интеллектуальной собственности и инновациях;

- е) борьба с контрафакцией на основе саморегулируемых организаций как наиболее эффективного и массового инструмента, бесплатного для бюджета и необременительного для госслужащих;

- ж) борьба с контрафакцией на базе местного самоуправления по тем же самым мотивам, что и саморегулирование;

- з) системное развитие «мягкой силы» — создание наиболее благоприятных условий для привлечения иностранных специалистов.

*Микроэкономические механизмы* на предприятиях должны стимулировать достижение высоких показателей (*d* и *e*) и быть специализированы на следующих функциях:

- воспроизводство ценных РИД;
- введение в хозяйственный оборот с гарантированными уровнями учета и охраны интеллектуальной собственности;
- освоение и развитие технологии возвратного капитала, гарантирующей самофинансирование НИОКР, вознаграждения всем участникам предыдущего инновационного цикла;
- освоение и широкое применение паспорта творческого участия как инструмента интеграции персонала, знаний и капитала в инновационной деятельности, гарантирующей

*Механизмы стимулирования человеческого капитала и процессов создания новых научных, научно-технических и технических систем за счет поддержки* продуктивных ученых, состоятельных авторов открытий, изобретателей, инновационных менеджеров и правообладателей единых технологий:

- грантовая система для авторов перспективных научно-технических идей;
- контрактная система финансирования средних и крупных НИОКР как новых научных, научно-технических и технических систем;
- механизм стимулирования экспорта новейших российских изделий за счет учета продаж отечественных высокотехнологичных изде-



наиболее объективное и стабильное вознаграждение всем творческим участникам инновационных программ и проектов;

- гарантированные и обоснованные вознаграждения для правообладателей и авторов созданных и практически реализованных объектов интеллектуальной собственности;
- коммерциализация интеллектуальной собственности в рамках бизнеса;
- стимулирование капитализации (наращивание стоимости бизнеса и его нематериальных активов).

лий и стимулирования менеджеров, авторов и правообладателей (оценивается денежная сумма сделок, полученные доходы государства, регионов и предприятий);

- механизм обстоятельного и качественного учета и стимулирования результатов интеллектуальной деятельности в сфере фундаментальных знаний, ориентированных на практическую реализацию (измерение культуры учета РИД с целью существенного роста отдачи фундаментальной науки в системе РАН и других академий);

Матрица экономико-правовых отношений в инновационной экономике

| № п/п | Субъекты отношений | Институты нормативов |      |     |     |     |      |
|-------|--------------------|----------------------|------|-----|-----|-----|------|
|       |                    | ВТО                  | ВОИС | ВОТ | ВОЗ | ВМО | ВСОП |
| 1     | Физические лица    |                      |      |     |     |     |      |
| 2     | Юридические лица   |                      |      |     |     |     |      |

- механизм учета и стимулирования изобретательской деятельности по результатам, превосходящим мировой уровень (с целью учета всего комплекса РИД и сертификации их качества и эффективности).

*Механизмы стимулирования человеческого капитала в области независимой экспертной деятельности* фирм и отдельных высококвалифицированных специалистов, действующих на российском рынке услуг:

- деятельность патентных поверенных, обеспечивающих компетентную регистрацию объектов интеллектуальной собственности;
- оценка стоимости прав на объекты интеллектуальной собственности, инновационных и инвестиционных проектов и высокотехнологичного бизнеса;
- сертификация состоятельности патентов, ноу-хау, коммерческих концепций НИОКР, проектов, программ, бизнеса и качества управления в данных системах, гарантирующих воспроизводимость заявленных результатов авторами и правообладателями (в том числе и аналоги форм технологического аудита);
- экспертиза инновационных программ и проектов для иных целей, включая инвестирование средств, выдачу кредитов, бюджетное финансирование и др.

*Механизмы мониторинга и координации состояния макроэкономики:*

- создание общегосударственной и региональных систем индикативного измерения функционирования макро- и микроэкономических механизмов (в виде единого программного продукта);
- разработка, реализация и периодическое совершенствование системы мониторинга и тактического регулирования всей системы создания и коммерциализации интеллекту-

альной собственности в рамках национальной экономики (механизм организационно-тактического мониторинга).

Важнейшей особенностью экономики интеллектуальной собственности является ее способность работать на всех уровнях экономики — на нано-, микро-, макро- и даже мега-уровне.

### Инновационная экономика

Инновационная экономика является результирующим звеном наноэкономики. Все, что создавалось на уровне экономики человеческого капитала и на уровне экономики интеллектуальной собственности, в итоге воплощает инновационная экономика, создающая малые предприятия и развивающая средние и крупные предприятия. Она порождает и развивает новые генерации промышленности и торговли изнутри, до начала массового производства и продаж [3, 4, 10–12].

Теория и практика инновационной экономики как системных блоков экономико-правовых отношений, как и вся системная экономика, компактно может быть отражена в матрице, где наиболее значимые отношения субъектов регулируются нормами конвенций и стандартами международных и национальных институтов (*табл. 2*).

Инновационная экономика, как и все остальные виды системной экономики, обосновывается, встраивается, формируется и развивается на основе механизмов экономико-правовых форм, действующих в качестве субъектов, агентов и акторов. Инновационная экономика базируется на фундаменте экономики человеческого капитала, точнее, на экономике интеллектуальной собственности, выстраиваемой на множестве экономико-правовых



➤ Экономика как наука из сугубо специфической системы знаний о товарно-денежных отношениях в производственно-торговой сфере и как феномен общества уже давно превратилась в междисциплинарную область знаний.

механизмов. С научной точки зрения эти механизмы не обладают национальной спецификой, но их применение имеет национальные особенности, поскольку они обосновываются национальной нормативной базой. Результатами инновационной экономики являются новые технологии, рабочие места, товары, услуги и решенные экологические проблемы (см. рис. 3).

\* \* \*

Сегодня можно констатировать, что основные элементы системной экономики уже функционируют, в основном в экономически развитых странах. Проблемами системной экономики сейчас озабочены многие тысячи высококвалифицированных финансистов, юристов и менеджеров лучших мировых компаний. По этому пути экономическая практика, а вместе с ней и теория развиваются во всем мире. До сих пор в теоретической экономике не обоснована наноэкономика как сочетание трех базовых экономических фундаментов для микро- и макроэкономики. Многие экономисты (в частности, Людвиг фон Мизес) отмечают, что экономика как наука и как феномен общества уже давно превратилась в междисциплинарную область знаний. Лишь менее внимательные экономисты продолжают ее вос-

принимать как сугубо специфическую систему знаний о товарно-денежных отношениях в производственно-торговой сфере, где действуют свои дисциплинарные законы, не требующие корректировок с позиции других внедисциплинарных законов и механизмов отношений.

Ожидаемое преобразование ныне известной неоинституциональной экономики в системную вполне логично и понятно. Системная экономика гораздо лучше структурирована, поскольку в ней экономические субъекты обретают единую общую логику развития. Игнорирование растущего влияния институтов в современной экономике превращает ее из науки в сферу риторической демагогии, где много всевозможных ожиданий, но нет реальных обоснованных прогнозов, хотя продолжается череда кризисов.

Данной публикацией авторы пытаются привлечь к этой проблеме внимание ведущих специалистов в области теоретической экономики и обсудить проблему построения российской экономики, учитывая, что большинство экономически развитых стран развивается как раз исходя из принципов системной экономики.

□

ПЭС 17107 / 07.08.2017

## References

1. Leont'ev B.B. Sistemnaya innovatsionnaya ekonomika [System Innovation Economy]. *Intellektual'naya sobstvennost'. Promyshlennaya sobstvennost'*, 2015, no. 9, pp. 4–13.
2. Aliev S.B. Pravovoy monitoring regulirovaniya intellektual'noy sobstvennosti v Evraziyskom ekonomicheskom prostranstve [Legal Monitoring of Intellectual Property Regulation in the Eurasian Economic Space]. *Monitoring pravoprimereniya*, 2015, no. 3, pp. 4–13.
3. Leont'ev B.B. Printsipy postroeniya ekonomiki intellektual'noy sobstvennosti [Principles of Building the Economy of Intellectual Property]. *Monitoring pravoprimereniya*, 2014, no. 2, pp. 61–65.
4. Leont'ev B.B., Alekseev V.I. Institutsiona'nyy podkhod k upravleniyu intellektual'noy sobstvennost'yu v vysokotekhnologichnom biznese [Institutional Approach to Managing Intellectual Property in High-Tech Business]. *Innovatsii*, 2009, no. 4, pp. 67–74.
5. Piotukh D.S. Uslovie samoorganizatsii innovatsionnogo protsesssa [Condition of Self-Organization of the Innovation Process]. *Monitoring pravoprimereniya*, 2014, no. 1, pp. 56–60.



#### Примечания

1. Актор — менеджер-исполнитель установок принципалов.
2. Принципал — учредить, акционер.

#### Источники

1. Леонтьев Б.Б. Системная инновационная экономика // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2015. № 9. С. 4–13.
2. Алиев С.Б. Правовой мониторинг регулирования интеллектуальной собственности в Евразийском экономическом пространстве // Мониторинг правоприменения. 2015. № 3. С. 4–13.
3. Леонтьев Б.Б. Принципы построения экономики интеллектуальной собственности // Мониторинг правоприменения. 2014. № 2. С. 61–65.
4. Леонтьев Б.Б., Алексеев В.И. Институциональный подход к управлению интеллектуальной собственностью в высокотехнологичном бизнесе // Инновации. 2009. № 4. С. 67–74.
5. Пиотух Д.С. Условие самоорганизации инновационного процесса // Мониторинг правоприменения. 2014. № 1. С. 56–60.
6. Coase R.H. The nature of the firm // *Economica*. 1937. Vol. 4. N 5.
7. Самуэльсон П. Экономика. Т. I / Пер. с англ. М.: МГП «Алгон», ВНИИСИ, 1992.
8. Бергсон А. Творческая эволюция. М.: Канон-пресс; Кучково поле, 1998.
9. Карцхия А.А. Исключительное право — стимул или препятствие для инноваций? // Мониторинг правоприменения. 2014. № 1. С. 37–43.
10. Севостьянов В.Л. Развитие общественной правовой экспертизы в сфере инновационной деятельности // Мониторинг правоприменения. 2013. № 1. С. 69–71.
11. Леонтьев Б.Б. Общая теория права. Интеллектуальное право // Правовая информатика. 2013. № 2. С. 17–20.
12. Глазьев С.Ю. Современная теория длинных волн в развитии экономики // Экономическая наука современной России. 2012. № 2 (57). С. 8–27.

6. Coase R.H. The nature of the firm. *Economica*, 1937, vol. 4, no. 5.
7. Samuel'son P. *Ekonomika*. Tom I. Moscow, MGP "Algon", VNIISI, 1992.
8. Bergson A. *Tvorcheskaya evolyutsiya* [Creative Evolution]. Moscow, Kanon-press; Kuchkovo pole, 1998.
9. Kartskhiya A.A. Isklyuchitel'noe pravo — stimuly ili prepyatstvie dlya innovatsiy? [Exclusive right — an Incentive or an Obstacle to Innovation?]. *Monitoring pravoprimereniya*, 2014, no. 1, pp. 37–43.
10. Sevost'yanov V.L. Razvitiye obshchestvennoy pravovoy ekspertizy v sfere innovatsionnoy deyatel'nosti [Development of Public Legal Expertise in the Field of Innovation]. *Monitoring pravoprimereniya*, 2013, no. 1, pp. 69–71.
11. Leont'ev B.B. Obshchaya teoriya prava. Intellektual'noe pravo [General Theory of Law. Intellectual Property Law]. *Pravovaya informatika*, 2013, no. 2, pp. 17–20.
12. Glaz'ev S.Yu. Sovremennaya teoriya dlinnykh voln v razvitiy ekonomiki [The Modern Theory of Long Waves in Economic Development]. *Ekonomicheskaya nauka sovremennoy Rossii*, 2012, no. 2 (57), pp. 8–27.